

instal@ficiencia

CNI Revista de la Confederación Nacional de Instaladores

Revista nº132 · Septiembre 2019



- Aerotermia y Fotovoltaica, ventajas claras
- CO2 en refrigeración y clima 7 meses después
- C N I te cuenta todo sobre el autoconsumo
- Homenaje a socios Fundadores de C N I
- C N I recibe a la plataforma europea REAL Alternatives
- Nuevas leyes para el Comité Técnico de C N I
- C N I miembro del Jurado de EXPOBIOMASA

Edita:

ConFederación Nacional de Instaladores, CNI
Príncipe de Vergara, 74, 28006 Madrid
t. 914 112 410, cni@cni-instaladores.com
www.cni-instaladores.com
Deposito legal: M-46.444-2007

Diseño, Maquetación e Impresión:

Gráficas Géminis

Directora:

Blanca Gómez

Consejo Asesor:

Javier Cueto, APROINBU
Ignacio Velázquez, APROINBU
Miguel Erice, AIMBI
Ramón Pedro Bayer, AMACYFA
Mikel Hernández, AMACYFA
Luis Cebrián, AMACYFA
Juan de Dios Gómez, FREMM
Antonio Cano, FREMM
Cipriano Sánchez, APES
Vicente Rodríguez, APES
Ramón Romero, APES
Jorge Ibáñez, FEMPA
Pablo Losada, FEMPA
Luis Rodríguez, FEMPA
Raul de la Peña, FEDEME
Antonio Catalán, FEDEME
Luis Fernández Oro, AFONCASA
Juan Burgaleta, AFONCASA
Sebastián Pons, FONGAME
Martí Barber, FONGAME
Oriol Sagarra, GREMI BCN
Anna Fuster, GREMI BCN
José María Urueña, AAIMCA
Andrés Salcedo, ACOIN
Inmaculada Alcañiz, ACOIN
Joaquín Legua, ATEFONCA
Sergio Fernández, ATEFONCA
Ana Robles, ATEFONCA
Francisco Reina, ASEMECO
Rosa Mata, ASEMECO
Susana Rodríguez, ASOFRIO
Laura Mora, ASOFRIO
Lorena Hernández, ASOFRIO
Belén Castaño, ASEIMS
Javier Ponce
Aurelio Yarza
José Luis Uribe-Echebarría



ÍNDICE

EN DETALLE 6

6 Aerotermia y Fotovoltaica Ventajas claras | **10** ALDI Estepona, CO2 en reFrigeración y clima

LO MÁS ACTUAL 14

14 Suspensión temporal de la oferta pública de NEDGIA | **15** Cambios en Seguridad contra Incendios DB-SI y DA DB-SI/1 | **16** UNE publica la "Guía para la verificación e inspección de instalaciones eléctricas en viviendas" | **16** SELLO del Instalador de Biomasa CERTIFICADO [SelloiBc] | **17** La Audiencia Nacional se pronuncia a Favor de que los ingenieros realicen los InFormes de Evaluación de Edificios | **18** IKEA retrasa la comercialización de sus kits para autoconsumo en España hasta Finales de 2020 | **22** Los autoconsumidores que viertan su excedente ya pueden saber cuál será su precio: REE inicia su publicación diaria | **23** Nueva guía del IDAE sobre la tramitación de instalaciones de generación eléctrica en autoconsumo

NOTICIAS CNI 24

24 C N I rinde homenaje a sus socios Fundadores | **28** Cómprate un PEUGEOT al mejor precio | **29** Convenio C N I -EAE Business school 50% descuento | **29** ¿Te interesa la biomasa? C N I te invita a Expobiomasa 2019 | **30** C N I recibe a la plataForma europea de gases alternativos REAL Alternatives 4 LIFE | **34** Empresa instaladora miembro de C N I galardonada como mejor Empresa liderada por mujeres en Extremadura | **35** 26 de junio Nuevo día Mundial de la ReFrigeración | **35** C N I miembro del Jurado Premios a la innovación en EXPOBIOMASA 2019 | **36** C N I miembro del Jurado Premios a la innovación en EXPOBIOMASA 2019 | **37** El Comité Técnico de C N I trabaja a Fondo en nuevas normas | **38** C N I en el Foro de la Seguridad Industrial | **39** C N I miembro del Comité Técnico del Congreso Smartgrids

NOTICIAS ASOCIACIONES CNI 40

43 ConFederación Nacional de Instaladores, C N I - 2019 | **42** FREMM - FREMM propone transformar la región con una economía que genere riqueza para todos los ciudadanos | **43** ASOFRIO - Nuevas incorporaciones en ASOFRIO | **43** APEIMA - Consigue tu Carné de Operador Industrial de Calderas | **44** APEIMA - ¡Súmate a la innovación abierta con FEMPA! | **45** AFONCASA - El verano asturiano y la Feria de muestras | **46** ASEMECO - Ascensión Zamora, nueva Presidenta de ASEMECO

EVENTOS 47

47 Ferias y Congresos nacionales e internacionales 2019 (del 1 de septiembre al 31.12.2019) | **48** Madrid acogerá REBUILD 2019, el evento de innovación para transformar el sector de la edificación que reunirá a más de 9.000 profesionales | **49** TECNOFRIO 2019, programa | **50** Expobiomasa reunirá 15.000 visitantes de 40 países la próxima edición los días 24, 25 y 26 de septiembre en Valladolid | **50** Congreso Edificios Energía casi nula EECN Madrid, 23 de octubre

NOVEDADES EMPRESARIALES 51

52 BAXI | **53** ECOTIC | **54** JUNKERS | **55** SOLER & PALAU | **56** DAIKIN | **57** SALVADOR ESCODA | **57** AMASCAL | **58** HOFFMANN | **59** AVEBIOM | **59** AUNA | **60** GEBERIT | **61** REPSOL | **62** VISSMANN

Una solución para cada vivienda... y para el planeta



Saunier Duval, pioneros en Re_novables

En Saunier Duval, contamos con una amplia gama de soluciones de climatización basadas en energías renovables, que aúnan calidad, eficiencia y confort.

Sistemas de última generación, altamente eficientes y conectados –válidos tanto para obra nueva o reforma de viviendas unifamiliares, colectivas o sector terciario– que además incluyen prestaciones adicionales de alto valor añadido para mejorar, tanto la calidad de vida de los usuarios, como la sostenibilidad del planeta.

Descubre más en saunierduval.es



¿Cuándo se acabará el desinstalar y reinstalar!

Desde C N I hacemos campañas Frecuentes para avisar: atención con ir al mejor postor ... a largo plazo le saldrá, más caro.

Una empresa instaladora se encuentra con frecuencia con clientes que acaban de instalar un nuevo equipo aire acondicionado, y le llaman para ver por qué dejó de funcionar. Desafortunadamente, alrededor del 25-30% del negocio residencial proviene de la reparación de instalaciones mal hechas. El sistema de HVAC es probablemente el único sistema mecánico en su casa. No es una tubería de agua o una capa de pintura: es una máquina con piezas móviles que (con suerte) funcionará durante 10 ó 15 años, y si no se instala correctamente, una de dos, o no mantendrá su hogar adecuadamente enfriado o calentado, o peor aún, fallará por completo.

¿Cómo se pueden permitir estos “pseudo-instaladores de gangas” instalar una nueva unidad a precios ridículos? Desafortunadamente, es muy habitual en España y es simple ... por triste que sea. Son un par de tipos en una furgoneta, sin certificado profesional alguno o que usan el nº de certificado de otra persona, sin seguros de RC, sin estar dados de alta y que además le ofrecen siempre al cliente la posibilidad de no cobrarle el IVA. Pueden estar utilizando equipos robados de una nueva obra de construcción, o compraron equipos usados a alguien y los están pasando como nuevos. Si el precio es demasiado bueno para ser verdad, probablemente se den todas o algunas de las circunstancias anteriores, no importa lo que le digan. A esos precios que le ofrecen es imposible comprar equipos y materiales adecuados, y mucho menos pagar a técnicos cualificados o seguro de responsabilidad civil.

¿Qué hacer? Obtenga múltiples ofertas y utilice su instinto: pregúntese, ¿quién hará el mejor trabajo? ¿En quién confía? Créannos, siempre es más barato a la larga con una empresa instaladora de buena reputación, incluso siendo un poco más caro, como es normal en alguien que conoce bien su negocio y sabe hacerlo a la perfección. Una empresa instaladora legal no puede utilizar trabajadores no cualificados para instalar un aire acondicionado, y los trabajadores cualificados requieren mayor salario que los no cualificados.

Si la primera instalación la ha realizado una empresa poco o nada profesional, el cliente tendrá que gastar bastante más de lo que le costó para solucionar el problema. Y dado que la empresa instaladora legal y profesional asume el trabajo, literalmente necesitará desinstalar y reinstalar todo para asegurarse de que se haga correctamente ... eso suponiendo que no necesite nuevos equipos.

Por eso es importante no equivocarse la primera vez.

cni Confederación Nacional de instaladores y mantenedores

Es miembro de:



Colabora con:



Aeroterminia y Fotovoltaica Ventajas claras



“ Amortización en 6 años.

Recientemente en el Congreso CNI de Instalaciones en la Edificación Miguel Ángel Piqueras CEO de Aeroman Energía, demostró con números las ventajas de combinar una bomba de calor aerotérmica con una instalación Fotovoltaica.

Sistema de aeroterminia

La Aeroterminia es la energía en forma de calor que contiene el aire que nos rodea, es una energía renovable, su aplicación a la técnica de climatización (calefacción y/o refrigeración) permite diseñar sistemas muy eficientes y con costes de mantenimiento prácticamente nulos. Lo que permite obtener un sistema altamente eficiente que aporta un alto nivel de confort al hogar al mismo tiempo que permite ahorrar en la factura eléctrica respecto a otros sistemas de calefacción y muy sostenible debido a la reducción de emisiones de CO2

Sistema Fotovoltaico

La tecnología solar Fotovoltaica consiste en la transformación de la radiación solar en electricidad que bien dimensionada permite reducir los consumos en la factura eléctrica.

El reciente cambio en la legislación referente al autoconsumo de energía eléctrica donde se mejoran las condiciones de conexión de la instalación Fotovoltaica hace que sea muy interesante su instalación. En estos momentos la ley permite varias modalidades de

Aeroterminia en modalidad de autoconsumo con excedentes y compensación simplificada.

Esta modalidad permite diseñar instalaciones Fotovoltaicas que permitan producir durante las horas de sol la energía eléctrica que consumirá el equipo de aeroterminia a lo largo de la jornada.

La ideal es producir los kWh necesarios para compensar la mayor parte del consumo eléctrico realizado por el equipo de aeroterminia.

autoconsumo siendo la más interesante para la hibridación con aeroterminia el autoconsumo con compensación mensual de excedentes. Con esta modalidad no solo se ahorra en el consumo de la energía Fotovoltaica que se consume en el momento de la generación si no que permite compensar los excesos de generación Fotovoltaica mensuales a precio de pool. Con estas premisas cuanto más se aproxime el consumo de la vivienda a la generación solar mayor será el ahorro.

Sistema de aeroterminia y Fotovoltaica

La combinación de bomba de calor aire-agua aerotérmica, sistemas de climatización radiante y energía solar Fotovoltaica, correctamente dimensionadas pueden aportar unos niveles muy altos de confort, unas mínimas emisiones de CO2 y un coste de mantenimiento muy bajo.

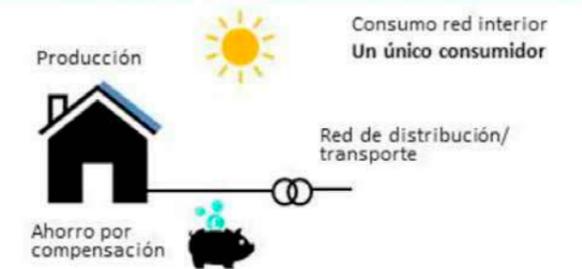
La instalación ideal es la que mediante la instalación Fotovoltaica produce la energía necesaria para cubrir la mayor parte del consumo eléctrico de la vivienda entre ellos los del equipo de la aeroterminia.

Esta modalidad permite diseñar instalaciones Fotovoltaicas que permitan producir durante las horas de sol la energía eléctrica que consumirá el equipo de aeroterminia a lo largo de la jornada.

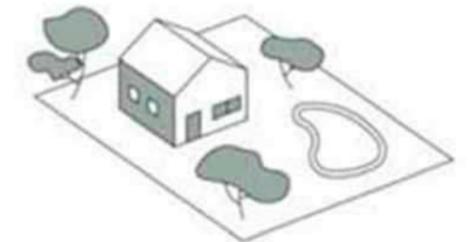
La ideal es producir los kWh necesarios para compensar la mayor parte del consumo eléctrico realizado por el equipo de aeroterminia.

Autoconsumo individual

ACOGIDA a COMPENSACIÓN



Ejemplo de vivienda (basado en producción y consumos reales)



Modalidad de autoconsumo

Con la aplicación del RD 244/2019, por el que se regula el autoconsumo de energía eléctrica, se podrán elegir entre 2 posibilidades, según las características de la instalación Fotovoltaica:

- AUTOCONSUMO CON EXCEDENTES
- COMPENSACIÓN SIMPLIFICADA
- VENTA DE EXCEDENTES
- AUTOCONSUMO SIN EXCEDENTES

Inicio · Tecnologías · Energías renovables · Autoconsumo

AUTOCONSUMO

Consumo de bienes o recursos por parte de quien los produce

| | |
|-------------------------------|--------------------------|
| Tipo de Vivienda: | Unifamiliar |
| Superficie: | 130 m² |
| Localidad: | Albacete |
| Aislamiento: | Cumple CTE |
| Climatización radiante: | 100% |
| Usuarios ACS: | 3 |
| Temperatura de diseño: | |
| Invierno: | -3°C |
| Verano: | 35°C |
| Temperatura de confort: | |
| Invierno: | 20°C |
| Verano: | 25°C |

La experiencia nos dice que la hibridación de una caldera aerotérmica y un sistema Fotovoltaico tiene una viabilidad técnico-económica indiscutible. Se ha analizado la generación Fotovoltaica y los consumos eléctricos de

En detalle

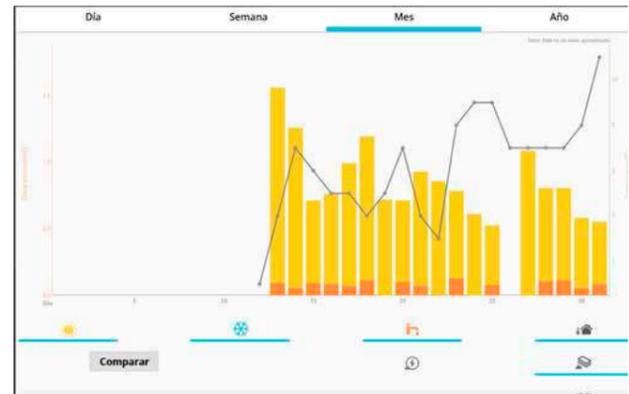
varias viviendas con instalación de aerotermia y paneles Fotovoltaicos. A continuación, se analiza uno de los casos.

Se trata de una vivienda unifamiliar de 130m2 ubicada en Albacete que cumple con el CTE, donde la climatización es por suelo radiante y con tres usuarios de ACS. La vivienda tiene una instalación de climatización formada por una bomba de calor aire-agua de 9kW y una planta Fotovoltaica de 3kWp que está conectada a la red interior de la casa.

Resumen de los datos iniciales

Equipo empleado

Equipo climatización: **Bomba de calor aire-agua**
 Potencia nominal (7/35): **9kW**
 Producción anual de energía térmica:
 Calefacción: **8.088 kWh**
 ACS: **2.942 kWh**
 Refrigeración: **4.384 kWh**



Arriba datos extraídos del sistema de monitorización

Instalación Fotovoltaica

Instalación FV
 Potencia módulos: **300 Wp**
 Potencia a instalar: **3 kWp**
 Número de módulos: **10 Módulos FV**
 Inversor: **3 kW**
 Superficie necesaria: **3.900 € (1,3 €/Wp)**
 Vida útil: **25 años**

| | | | | | |
|----------------------------|----------------|--------------------------------------|-------------------|---------------------------------------|----------|
| SUPERFICIE VIVIENDA (m2) | 130 | Potencia Aerotermia (kW) | 9 | Usuarios ACS | 3 |
| DATOS DEL CONSUMO | | DATOS DE TARIFA ELÉCTRICA | | DATOS DE INSTALACIÓN FV | |
| NECESIDADES DE LA VIVIENDA | ENERGÍA en kWh | TARIFA | Megawatio 2,0 DH | CON EXCEDENTES Y COMPENSACIÓN MENSUAL | |
| CALEFACCIÓN | 8.080 | POTENCIA CONTRATADA | 5 kW | POTENCIA A INSTALAR | 3 kWp |
| REFRIGERACIÓN | 4.384 | TERMINO POTENCIA | 0,104229 €/kW día | COSTE INSTALACIÓN | 1,3 €/Wp |
| ACS | 2.942 | TERMINO ENERGÍA P1 | 0,17996 €/kWh | INVERSIÓN (€) | |
| RESTO CONSUMOS | 3.000 | TERMINO ENERGÍA P2 | 0,104229 €/kWh | 3.900 | |
| SCOP | 4,4 | PRECIO kWh COMPENSACIÓN SIMPLIFICADA | | | |
| SEER | 4,2 | 0,05 | | | |

• Antes de instalar la planta Fotovoltaica la vivienda tenía un consumo anual de 6.549kWh con un coste de 1.494€ como se puede observar en la siguiente tabla:

• Una vez conectada la Fotovoltaica los consumos bajaron a 4.074kWh lo que supone un ahorro de 794€ anuales.

Como se ha demostrado la hibridación de bombas aerotérmicas con paneles Fotovoltaicos es una realidad. Este tipo de instalaciones aporta grandes oportunidades de negocio a las empresas instaladores al ofrecer una solución diferenciadora, a la par que ofrece a los usuarios un sistema de climatización muy sostenible que apoyado por la Fotovoltaica permite tango la reducción de la Factura eléctrica como la emisión de gases de efecto invernadero al ambiente.

Resumen datos Finales

Y en la siguiente tabla se puede ver una comparativa del gasto acumulado anual del sistema con aerotermia y de la aerotermia con Fotovoltaica.

| CONSUMO VIVIENDA AEROTERMIA | | | |
|-----------------------------|---------------|-------------|-------|
| CONSUMO ELÉCTRICO | kWh | € | €/kWh |
| CONSUMO TOTAL VIVIENDA | 6.549 | 1.494 | 0,228 |
| DISTRIBUCIÓN DEL CONSUMO | | | |
| CALEFACCIÓN | 1.836 | 419 | 70 |
| REFRIGERACIÓN | 1.044 | 238 | 60 |
| ACS | 669 | 152 | 13 |
| RESTO CONSUMOS | 3.000 | 684 | 57 |
| TOTAL | 6.549 | | |
| DEMANDA ENERGÍA/RENDIMIENTO | | | |
| PRODUCCIÓN CALEFACCIÓN | kWh | SCOP /SEER | |
| PRODUCCIÓN ACS | 2.942 | 4,40 | |
| PRODUCCIÓN REFRIGERACIÓN | 4.384 | 4,20 | |
| TOTAL | 15.406 | 4,34 | |

En detalle

Ahorro de emisiones

| SISTEMA | Factor de emisión (Kg de CO ₂ eq/kWh) | | Kg de CO ₂ eq |
|--------------------------|--|------------------------------|--------------------------|
| AEROTERMIA | 0,385 | Kg de CO ₂ eq/kWh | 2.521 |
| AEROTERMIA CON FV | 0,385 | Kg de CO ₂ eq/kWh | 1.568 |

REDUCCIÓN DE EMISIONES **38%**

COSTE FACTURA MENSUAL AEROTERMIA **67 €**

COSTE FACTURA MENSUAL AEROTERMIA + FV **32 €**

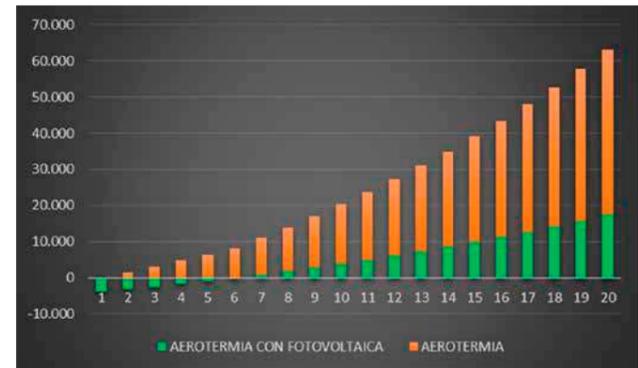
Miguel Ángel Piqueras,
 Director, AEROMAN
miguel@eromanenergia.com

| CONSUMO VIVIENDA AEROTERMIA+FOTOVOLTAICA | | | |
|--|-------|-----|-------|
| CONSUMO ELÉCTRICO | kWh | € | €/kWh |
| CONSUMO TOTAL VIVIENDA | 4.074 | 700 | 0,17 |

| DISTRIBUCIÓN DEL CONSUMO | | | |
|--------------------------|-------|-----|-------|
| | kWh | € | €/mes |
| CALEFACCIÓN | 1.142 | 196 | 33 |
| REFRIGERACIÓN | 649 | 112 | 28 |
| ACS | 416 | 72 | 6 |
| RESTO CONSUMOS | 1.866 | 321 | 27 |
| TOTAL | 4.074 | | |

| DEMANDA ENERGÍA/RENDIMIENTO | | |
|-----------------------------|---------------|-------------|
| | kWh | SCOP/SEER |
| PRODUCCIÓN CALEFACCIÓN | 8.080 | 7,07 |
| PRODUCCIÓN ACS | 2.942 | 7,07 |
| PRODUCCIÓN REFRIGERACIÓN | 4.384 | 6,75 |
| TOTAL | 15.406 | 6,98 |

Comparativa gasto anual acumulado



Amortización instalación Fotovoltaica



“ Mejora de la eficiencia de un 2,64%.

“ 794 € ahorro mensual en vivienda de 130m².

ALDI Estepona, CO2 en refrigeración y clima Datos 7 meses después



“ Hasta un 20% menos de consumo con recuperación de calor ”

En el sector de la refrigeración, como supongo que pasa en otros sectores, se hace siempre eco de los últimos eventos y noticias de instalaciones con tecnologías punteras dejando muy a menudo en el olvido estas mismas instalaciones transcurridos unos días.

Y precisamente esta rápida amnesia a medio plazo, generada por lo inmediato y por lo novedoso, deja en segundo término lo que, desde el punto de vista de instalador y mantenedor, es más importante: que las instalaciones funcionen correctamente y cumplan con las expectativas creadas al usuario final.

Sin la correcta labor del mantenedor no es posible que se alcancen los objetivos marcados. Para cadenas comprometidas con la eficiencia, estos objetivos dejaron de limitarse hace ya bastante tiempo al mantenimiento de la temperatura correcta en sus murales y cámaras. Cuando existe un verdadero compromiso con la eficiencia, la exigencia al instalador/mantenedor es si cumplen con el consumo eléctrico que se esperaba.

Esta nueva necesidad del cliente ha de cumplirse no solo el día de la inauguración sino a lo largo de toda la

vida útil de la instalación y requiere de una atención constante por parte de los verdaderos agentes intervinientes en la instalación durante su vida útil, los mantenedores.

ALDI ESTEPONA

El pasado mes de noviembre se inauguró un supermercado de la cadena ALDI en la población de Estepona con una instalación frigorífica completamente libre de HFC tanto en la parte de refrigeración como la de climatización ya que usa R-744 como refrigerante único en un sistema integrado FRIO-CLIMA.

La instalación nació durante su fase de diseño con varios objetivos a cumplir que intentaremos resumir, si bien no pretenden ser estudios exhaustivos sino dar una explicación básica a los datos que se van registrando:

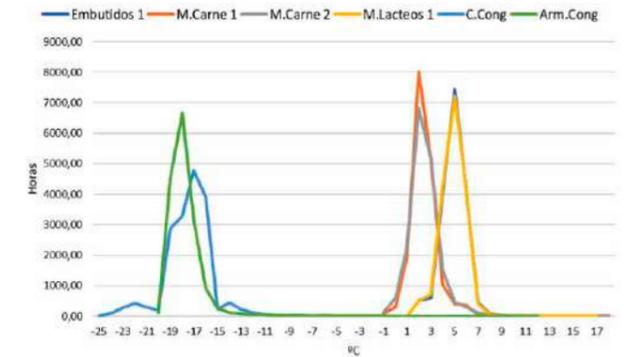
1. EFICIENCIA DE LA INSTALACIÓN DE REFRIGERACIÓN.

Pese a la necesaria estandarización de equipos, cada instalación tiene características que la hace única. Esta estandarización de equipos no suele ser posible a nivel de diseño y montaje de la instalación ya que

Ajuste de temperaturas de termostatos.

Se han regulado los servicios MT por una mezcla de temperaturas de impulsión y retorno con consignas de 0-2°C en carnes y 4-6°C en Lácteos y Embutidos. Estos son las curvas de temperatura de los murales de MT y servicios de BT en estos 6 meses.

Esta gráfica también revela como el modelo matemático que utiliza los controladores instalados de la marca ELIWELL modelo RTX Dominó ajustan la tem-



peratura a la consigna de forma más exacta lo que redundará en la eficiencia.

2. RECUPERACION DE CALOR.

Dado que han transcurrido el periodo del año donde la recuperación de calor para calefacción se ha tenido que mostrar más necesaria es oportuno presentar este resumen de datos reales tomados de la instalación para evaluar la utilidad de combinar las instalaciones de climatización y refrigeración.

Realizar la comparación de varias instalaciones de climatización requiere de análisis profundos sobre muchos factores que afectan a la demanda como son: temperatura exterior, orientación del local, personas en el interior del local, metros de mobiliario frigorífico incluso la eficiencia de estos. Por ello se ha intentado seleccionar locales semejantes en lo referente a temperaturas exteriores (en el periodo seleccionado) y características del local.

Las temperaturas medias de los meses transcurridos son muy semejantes ya que la diferencia no llega a los 3°C durante el periodo de apertura. El mes de mayo si tienden a separarse las temperaturas medias

“ La recuperación de calor reduce el consumo eléctrico entre un 13 y un 15% ”

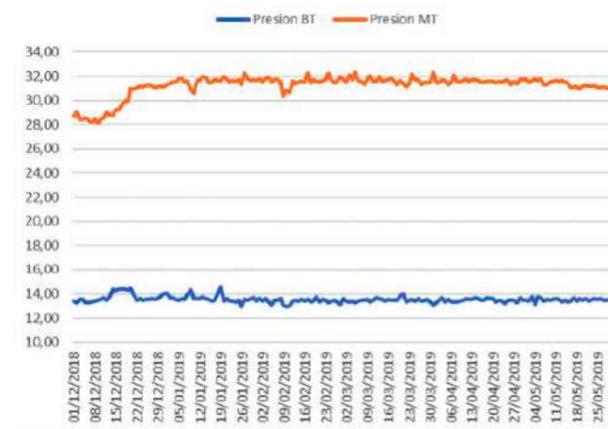
las necesidades como la disposición de los servicios, la ubicación de sala de máquinas y/o las condiciones exteriores no son siempre las mismas. (aunque si se puedan mantener los metros lineales de murales o m2 de cámaras)

A causa de esta diferenciación real de las instalaciones, la comparación de datos entre instalaciones se hace compleja y requiere la aplicación de factores de normalización demasiado altos en caso de que exista mucha diferencia de demanda/potencia de las instalaciones frigoríficas contempladas.

La demanda frigorífica de esta instalación de Estepona es superior a la demanda de otras instalaciones semejantes de la misma cadena, al disponer no solo de más cámaras de mayor volumen sino también de servicios de armarios de congelados en la sala de ventas conectados a la central frigorífica hecho totalmente diferencial con el resto de las instalaciones que disponen por la zona. Por lo que no tiene sentido realizar el comparativo directo entre consumos eléctricos de las instalaciones frigoríficas tan dispares.

Si bien si se obtienen datos del registro del sistema que explican el alto nivel de eficiencia de la instalación.

Temperatura de evaporación:



Como se ve en el gráfico de temperaturas de evaporación registradas, la instalación funciona en estos momentos con presiones de evaporación de 31,2 bar (-3°C) en MT y 13,5 Bar (-29,5°C) en BT. Los murales instalados de la marca Frost-Trol permiten la elevación de la temperatura de evaporación a estos valores ya que vienen preparados para funcionar con R-744 con saltos térmicos muy pequeños para mantener la temperatura de consigna teniendo en cuenta que se trata de murales SIN puertas.



Gráfico 1 Temperaturas medias exteriores

La tienda de Estepona, gracias a la mayor demanda y potencia frigorífica instalada en la sección de Refrigeración ha climatizado la sala de ventas todo el periodo analizado mediante el sistema directo de recuperación de calor para climatización. Por esto el consumo de climatización registrado por los analizadores con respecto al consumo general de la tienda es mucho menor que el de las otras instalaciones limitándose al consumo de ventiladores de la UTA.



Gráfico 2: % Kwh instalación de clima / Kwh Total tienda

Como se puede observar con la recuperación de calor para climatización en la planta analizada se produce una reducción de entre el 13 % y el 15% del consumo eléctrico total de la tienda.

Si bien es cierto, que esta recuperación de calor no es totalmente gratuita ya que para que exista suficiente calor de recuperación se fuerza a un aumento leve de la presión de descarga de la central de refrigeración lo que provoca que el consumo de la central frigorífica aumente.

Este aumento se puede ver en el siguiente gráfico donde tomados como ejemplo 3 días del periodo analizado se ve claramente como el consumo (Kwh) mantiene una relación directa con la presión de descarga (HP).

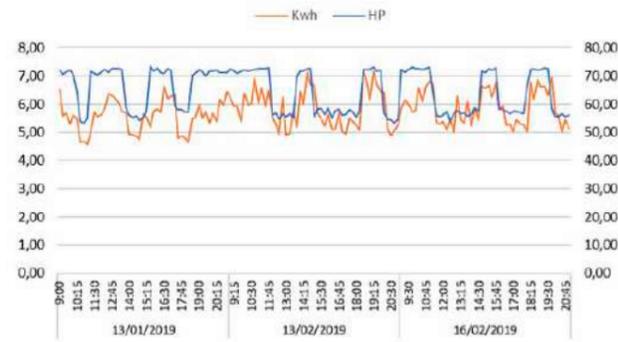
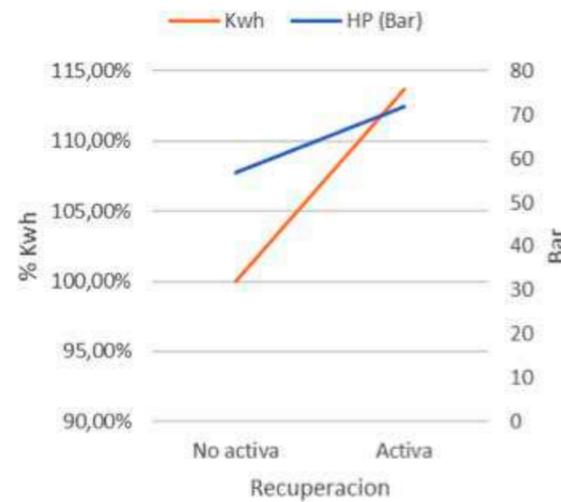


Gráfico 4 Kwh Refrigeración vs Presión HP

Según los datos tomados en ALDI ESTEPONA el consumo de la instalación de refrigeración aumenta un 13% de promedio en los periodos donde se activa la recuperación. Dado que la recuperación ha estado activa según el registro del sistema el 38% del tiempo total, el aumento general del consumo de la instalación de refrigeración es de un 5%.



TIEMPO TOTAL CON RECUPERACION ACTIVA



4. FUNCIONAMIENTO DE EMERGENCIA SIN ELECTRONICA.

La central frigorífica fabricada y diseñada por TEWIS dispone de un funcionamiento en mecánico igual que lo tienen las centrales de HFC. Esto no es habitual cuando se trata de centrales de R-744 ya que el funcionamiento de la válvula Back-Pressure y la Flash gas suelen requerir de electrónica para su funcionamiento.

Si bien este fabricante tiene como opcional el montaje de válvulas fijas en paralelo a la Back Pressure y a la Flash gas que permiten en caso de fallo de la electrónica del paso automático a funcionamiento manual y nos permite la continuidad del funcionamiento de la instalación.

Este mecanismo se probó durante la puesta en marcha y a lo largo de estos 6 meses se ha hecho necesario también debido a una sobretensión en el suministro eléctrico que estropeó el módulo de control de la válvula. El resultado fue que, tal como se había probado durante la puesta en marcha, la instalación realizó el cambio a mecánico sin que se vieran afectados los servicios frigoríficos de la tienda.

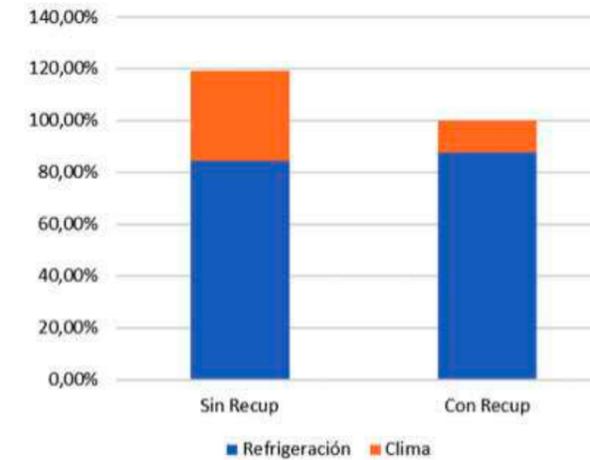
CONCLUSIONES

El Mantenedor es vital para la consecución y mantenimiento de los objetivos marcados en la Fase de diseño de la instalación y por ello ha de estar involucrado en la primera línea durante esta Fase.

La recuperación de calor para climatización es un camino viable, incluso con tecnologías libres de HFC, y cada vez más eficiente por lo que no se puede dejar de lado en instalaciones de alta demanda de climatización y refrigeración.

La correcta realización de la puesta en marcha teniendo en cuenta cualquier eventualidad futura es fundamental para poder mantener las condiciones de funcionamiento correctas.

Fernando García
Técnico, FRIEX S.L.
susana@friex.es



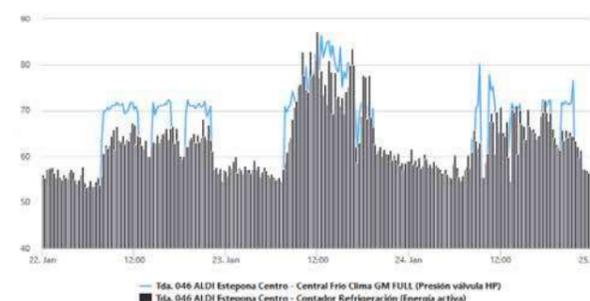
Según todo lo anterior y conforme al reparto del consumo energético de un supermercado (que se confirma con los datos tomados en estos supermercados) la recuperación de calor rebaja el consumo de climatización al 2% del total y aumenta el de refrigeración en un 5%.

Por lo que una tienda sin recuperación de calor puede consumir hasta un 20% más que una con un sistema de climatización que recupere todo el calor posible para climatización.

3. FUNCIONAMIENTO DE EMERGENCIA SIN GAS COOLER.

Durante la Fase de diseño se teorizó sobre la posibilidad de que dada la configuración de la instalación se podría realizar una intervención de emergencia anulando por completo el gascooler dejando a la UTA como disipador de calor.

Esta prueba se realizó empíricamente en la instalación el día 22 de enero. En este día se puede ver como el consumo fue más elevado durante todo el día. La prueba fue un éxito y nos permite, en caso de necesitar realizar una intervención de importancia en el gascooler anular este sin afectar al funcionamiento de los servicios frigoríficos.



“ El mantenedor ha pasado de un simple control de temperatura a controlar el consumo eléctrico ”

Suspensión temporal de la oferta pública de NEDGIA



Aviso

Como consecuencia de la publicación de los borradores de Circular sobre el nuevo marco retributivo del sector, publicados por la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC), Nedgia, aplicando criterios de prudencia, ha decidido suspender de forma temporal su actividad comercial destinada a captar nuevos puntos de suministro.

Por este motivo, solamente las solicitudes que se registren hasta el 10 de septiembre por parte de empresas adheridas o que hubiesen solicitado su adhesión a nuestra Oferta Pública –actualmente en suspensión– con anterioridad al 10 de julio, darán lugar a la contraprestación económica prevista en concepto de gestión, colaboración comercial o campaña segmentada. Pasada esta fecha, ninguna solicitud recibirá aportación económica alguna.

El Área Privada de Colaboradores permanece activa solamente para tramitar las solicitudes de conexión a red, subir los certificados de las instalaciones realizadas de los nuevos puntos de suministro, así como para consultar el estado de ambas actividades.

El pasado viernes 5 de julio, la Comisión Nacional del Mercado y la Competencia publicó *siete proyectos* de Circulares que definen un nuevo marco regulatorio de la retribución de la electricidad y el gas en los próximos años. Este nuevo marco supone un ajuste medio anual a las redes de 1.080 millones (un recorte del 7% para las redes eléctricas y de un 21,8% para las gasistas).

Esta propuesta tendrá ahora un periodo de consulta hasta el 9 de agosto para después aprobar *la resolución definitiva que entrará en vigor en 2020*, algo que aún requiere el visto bueno del gobierno, que lo valorará en el mes de octubre. No obstante, las nuevas competencias de la CNMC dejan al gobierno sin capacidad de veto por lo que es improbable que este recorte se modifique.

Este anuncio ha provocado de inmediato la reacción de la distribuidora de gas NEDGIA, que por prudencia y con carácter temporal, ha anunciado el día 10 de julio la suspensión de su oferta pública y por tanto la captación de nuevos puntos de suministro. Atenderán no obstante todas las solicitudes de conexión de los clientes a través de las comercializadoras. NEDGIA asumirá las acometidas que impliquen la construcción de hasta 6 m. de red. Las acometidas que impliquen la construcción de más de 6m. de red, también serán realizadas por NEDGIA pre-

vio pago de los derechos de acometida del solicitante por parte de los clientes.

NEDGIA no va a emprender ninguna nueva campaña ni dar incentivo económico a los puntos de venta por nuevos puntos de suministro. NEDGIA dar dos meses de tiempo a las empresas instaladoras adheridas a la oferta pública, (del 10 de julio al 10 de septiembre) para que puedan dar de alta a través del área privada de los colaboradores en la web, aquellos compromisos adquiridos previamente con los clientes.

El resto de su actividad como inspecciones periódicas, urgencias y mantenimiento permanece igual.

<https://www.nedgia.es/colaboradores/>



¡¡ Hasta el 10 de septiembre para registrar compromisos adquiridos con clientes !!

La energía más completa para tus proyectos con soluciones y asesoramiento para ti



Inventemos el futuro



Cuenta siempre con la energía más completa que cubre todas las necesidades de tus proyectos.

Te ofrecemos **asesoramiento energético gratuito** y un proyecto llave en mano.

Tus clientes podrán disponer:

- Con su depósito de gas: **instalación y mantenimiento gratis⁽¹⁾**.
- Descuentos personalizados** en el consumo de gas.
- Financiación⁽²⁾** para su proyecto energético.

Llama ya al teléfono gratuito **900 321 900** o infórmate en **repsol.es**

⁽¹⁾ Oferta comercial de Repsol Butano, S.A. (c/ Méndez Álvaro, 44, 28045 Madrid) para contratos de suministro de gas con depósito en comodato firmados hasta el 30 de noviembre de 2019. La cuota de instalación exterior, incluyendo el centro de almacenamiento e instalación receptora exterior, será 0€ para consumos superiores a 800 kg para volúmenes de depósito iguales o inferiores a 4.000 litros. La cuota de servicios correspondiente al alquiler y mantenimiento será 0€ para toda la duración del contrato independientemente del consumo.

⁽²⁾ Financiación pendiente de aprobación por la entidad bancaria. La financiación podrá ser solicitada únicamente por clientes de gas propano a granel de Repsol. Los clientes solo podrán solicitar esta financiación a través de un Colaborador de Repsol que se encuentre adscrito y haya firmado el acuerdo correspondiente con el Santander Consumer Finance, S.A, CaixaBank, BBVA.

UNE publica la “Guía para la verificación e inspección de instalaciones eléctricas en viviendas”

UNE (Asociación Española de Normalización) ha publicado el Informe UNE 202009-25 IN “Guía para la verificación e inspección de las instalaciones eléctricas en viviendas”, un documento de referencia para la inspección de las instalaciones eléctricas en los hogares, que incluye una lista de verificación (o checklist) exhaustiva con todos los puntos a comprobar en la instalación.

El Informe publicado por UNE se ha elaborado en el seno del Comité Técnico de Normalización, secretariado por AFME, (Asociación de Fabricantes de material eléctrico) sobre instalaciones eléctricas de baja tensión (CTN202/SC64).

El documento se integra dentro de la serie UNE 202009, que es la referencia para las normas sobre

procedimientos de inspección que utilizan los organismos de control en sus inspecciones.

Esta guía es útil para los instaladores en la realización de las verificaciones previas a la puesta en servicio de la instalación, y también para los organismos de control en las inspecciones, reglamentarias y voluntarias, iniciales y periódicas; y para el proyectista, instalador y/o director de obra, en todas aquellas verificaciones realizadas durante la ejecución y finalización de la instalación.

La Guía tiene un precio de 53 €. En este link un extracto de la misma y acceso a compra.

<https://www.aenon.com/normas-y-libros/buscador-de-normas/une/?c=N0061773>

SELLO del Instalador de Biomasa CERTIFICADO [SelloiBc]

La Entidad Certificadora establece como primer paso para comenzar el proceso de certificación, la **<solicitud de certificación>** que comportaría la **<apertura de un nuevo Expediente>**. Este proceso conllevaría el pago de una cantidad inicial y única de 250,0 €. Establecido este primer contacto, comenzaría el proceso de recogida y análisis de información a través de la consecución de una Auditoría, a la que en su primer ciclo denominaremos **<Auditoría Inicial [AINI]>** y que tras su inmediata aprobación, o en su caso el cumplimiento del apartado 8.1 del reglamento, daría lugar a la EMISIÓN DEL CERTIFICADO DE INSTALADOR. Tras este primer hito y, a lo largo de los siguientes 4 años en los que se ha establecido el ciclo de certificación, se realizarán las actuaciones de seguimiento de la certificación (años 2 y 4), con una Auditoría presencial en el año 3, a la que denominaremos **<Auditoría de seguimiento>**. El siguiente hito se establece al finalizar el ciclo, en el año 4, previo al inicio del nuevo ciclo, con una **<Auditoría de Renovación [ARE]>** que, tras superarla, daría lugar a un nuevo ciclo de certificación. La Auditoría Inicial y las sucesivas Auditorías de Renovación, serían los hitos de comienzo de cada nuevo ciclo de certificación.



Por tanto, el importe de cada ciclo de certificación establecido por la Entidad Certificadora es de 1.700,0 € estableciendo, con carácter permanente, un descuento a las empresas instaladoras que son socios de AVEBIOM cercano al 15%.

Para más información
marketing@cni-instaladores.com

La Audiencia Nacional se pronuncia a Favor de que los ingenieros realicen los Informes de Evaluación de Edificios

La Audiencia Nacional ha emitido una sentencia favorable a que los ingenieros e ingenieros técnicos puedan realizar los Informes de Evaluación de Edificios (IEE) e Inspecciones Técnicas de Edificios (ITE), en consonancia con los informes de la CNMC (Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia) y en línea con las tesis defendidas por el COGITI (Consejo General de Graduados en Ingeniería Industrial e Ingenieros Técnicos de España).

De este modo, “la sentencia de la Audiencia Nacional del 21 de marzo de 2019 incide y reitera la no exclusividad de los arquitectos y arquitectos técnicos en la emisión de los Informes de Evaluación de Edificios, apoyándose en la Ley de Garantía de Unidad de Mercado (LGUM) y de reserva de actividad”. Mediante acuerdo de la Junta de Gobierno Local de Santa Pola de 23 de octubre de 2015, fue inadmitido un informe de Inspección Técnica de Edificios residenciales por el hecho de estar firmado por un ingeniero técnico y no por un arquitecto. Además, un acuerdo dictado aproximadamente un mes después por esta corporación, el 27 de noviembre de 2015, desestimó el recurso de reposición planteado contra la resolución anterior. La CNMC interpuso un recurso contencioso-administrativo contra las citadas resoluciones del Consistorio de Santa Pola, en el que solicitaba la nulidad de las mismas por no ser conformes a derecho.

La reserva de actividad

La sentencia de la Audiencia Nacional establece que “la competencia en cada caso concreto deberá determinarse, además de por el contenido de las disciplinas cursadas en cada titulación, en función de la

naturaleza y entidad del proyecto de que se trate. Por esa razón es necesaria la revisión de la reserva de la actividad de emisión de Informes de Evaluación de Edificios conforme a los principios de necesidad y proporcionalidad contenidos en el artículo 5 de la LGUM. Ello imponía no vincular una reserva de actividad a una titulación o a titulaciones concretas, como hace la resolución recurrida, con remisión al dictamen del Consejo Consultivo de la Comunidad Valenciana”.

Además, señala que “esa reserva de actividad que supuestamente atribuye la LOE (Ley de Ordenación de la Edificación) en este ámbito a arquitectos y arquitectos técnicos no es tal, pues los ITE’s no tienen la naturaleza de proyectos de obras ni de dirección de obras, ni de dirección de ejecución de obras, y una cosa es la exigencia de la titulación necesaria para realizar un proyecto de edificación o dirección de obra de un edificio según su uso como distingue la LOE, y otra que esa misma titulación sea la requerida para realizar el informe técnico del estado de un edificio ya construido, como se indicaba en el Informe de la Secretaría del Consejo para la Unidad de Mercado (SECUM)”.

Esta sentencia está en línea con otra sentencia de la Audiencia Nacional del pasado 28 de noviembre de 2018, contra la Generalitat de Catalunya, como Administración demandada. Esta sentencia responde a un recurso promovido por el Abogado del Estado en defensa, y en representación de la CNMC, contra el artículo 7.4 del Decreto 67/2015, de 5 de mayo, para el fomento del deber de conservación, mantenimiento y rehabilitación de los edificios de viviendas mediante las inspecciones técnicas y el libro del edificio, de la Generalitat de Catalunya.



IKEA retrasa la comercialización de sus kits para autoconsumo en España hasta finales de 2020

La multinacional sueca Ikea no tiene prisa por vender sus paneles Fotovoltaicos para autoconsumo en España. Así se lo han confirmado Fuentes de la compañía a El Periódico de la Energía, que "nuestro objetivo es para Finales de 2020".

La principal razón de esta tardanza es la de mantenerse fieles a su código IWAY, 'nuestro código de conducta para proveedores', dice el documento oficial, 'queremos que todo el mundo esté contento con los productos que vendemos, así que cuidamos la relación directa con nuestros proveedores, y las indirectas también. La cantidad de personas que trabajan para empresas que suministran directamente a Ikea en todo el mundo asciende a 600.000, y queremos asegurarnos de que todo el mundo recibe un buen trato'.

Por eso, hasta que no tengan seguro que "están dando un servicio con la máxima calidad pero también al mejor precio, teniendo en cuenta la seguridad", no pondrán ningún producto para autoconsumo a la venta.

Lo que sí han asegurado en numerosas ocasiones es que además deberán ser los "más baratos respecto a lo que haya en el mercado" y siempre bajo la máxima seguridad, irán asociados a acuerdos con empresas energéticas de carácter local que ayudarán a su instalación en una mañana.

Sorprende que hasta dentro de casi dos años Ikea no vaya a comercializar sus propios paneles solares cuando en octubre pasado su CEO y CFO de Ikea Group, Juvencio Maeztu, daba la bienvenida "a la eliminación del impuesto al sol, que era innecesario y es una buena noticia para los consumidores. La apuesta por las renovables empezó como un compromiso dentro de nuestra estrategia de sostenibilidad".

Ikea ya vende sus paneles solares en más de 10 países, entre ellos Inglaterra, Japón, Suecia o Holanda. "Si en Reino Unido y Suecia está funcionando fenomenal, en España será mucho más rentable y se recuperará rápidamente la inversión", dijo entonces.

En el caso de Reino Unido, ha firmado un acuerdo con Solar Century, uno de los mayores distribuidores de



sistemas de almacenamiento energético, y no solo venden sus kits Fotovoltaicos sino también baterías para uso doméstico.

Los paneles solares tienen un precio a partir de las 4.000 libras (unos 4.600 euros) y los de la batería a partir de las 3.000 libras (más de 3.400 euros) porque varía en función del tipo de instalación. Es decir, en Reino Unido, el precio del kit Fotovoltaico básico con paneles solares e instalación, completamente integrados en el tejado de una vivienda, es de unas 6.925 libras (8.000 euros).

La batería se incluye a la oferta de paneles solares pero también se ofrece de forma independiente como complementos para las instalaciones solares domésticas existentes. Ikea quiere conseguir que el proceso no sea complicado, así que brinda a los clientes potenciales todo lo que necesitan para usar la energía solar lo más rápido posible, incluido un presupuesto gratuito, una encuesta sobre usos energéticos en el hogar, la aprobación del presupuesto y la instalación final.

La compañía sueca estima que este sistema (con baterías) ahorrará a los propietarios de viviendas hasta 560 libras (648 euros) por año, o lo que es lo mismo hasta un 67% más que si se instalan solo paneles solares. Según los estudios de la compañía sueca, la mayoría de los hogares equipados con paneles solares solo utilizan alrededor del 40% de la energía que generan, ahorrando a un hogar típico alrededor de 380 libras (440 euros) en el primer año.

Autoconsumo, ¿el último atraco al ciudadano?



Al sistema eléctrico español (y al de muchos otros países) le sucede como a la economía, que nos encargamos de complicarla innecesariamente. La economía ya es lo suficientemente compleja pero aun así, como escribía Hazlitt, su complejidad "se ve multiplicada por la marcada presencia de intereses egoístas". Las ideologías tratan de estirar la realidad como un chicle haciendo que ésta tenga múltiples interpretaciones de modo que apenas nadie pueda ya discernir lo real de lo imaginario. Esto, unido al exceso de información, la inabarcable tarea de poder discernir la información buena de la mala y el hooliganismo ideológico de nuestra sociedad hacen que cada uno pueda creer lo que quiera y pensar, a la vez, que está en posesión de la verdad más absoluta.

Hablemos hoy del autoconsumo eléctrico, pero intentemos hacerlo sin hablar de Reales Decretos, autoconsumo sin excedentes, instalaciones tipo A o

B, registro de instalaciones y toda esa jerga que sirve únicamente para camuflar con lenguaje técnico el hecho de perpetrar el último de los atracos a los que nuestros políticos nos tienen ya acostumbrados cuando del sistema eléctrico se trata.

Imaginen por un momento que vuelven (o van) a la universidad y comparten un piso con tres compañeros. Imaginen también que son ustedes jóvenes, sin muchas preocupaciones y no tienen ganas de perder el tiempo en cosas que a los dieciocho son auténticas trivialidades como, por ejemplo, cocinar. Entonces deciden ustedes bajar a hablar con Aurelio, el caballero que regenta el restaurante que está un par de portales más allá y negocian un buen acuerdo mediante el cual Aurelio les prepara la comida y la cena a diario por un precio cerrado para las cuatro personas que comparten el piso. Es un precio por debajo del mercado

Lo más actual

en el que todos ganan. Aurelio está encantado porque tiene una clientela fija y ustedes también porque no tienen que hacer la compra, ni cocinar, ni freír.

Así van pasando los meses y un buen día uno de los cuatro dice que, a partir de ahora, se va a traer de casa de su madre los tupperes para toda la semana y que ya no va a ir más a comer al local de Aurelio. Sin embargo en el restaurante les cobran un fijo mensual que han negociado y Aurelio no les va a rebajar ese importe. Por tanto, el coste que antes asumían cuatro personas, lo tienen que asumir ahora entre tres sin tener un beneficio en el servicio (salvo poder comerse entre tres la comida de cuatro).

Este ejemplo, que parece absurdo, sucede diariamente en miles de pisos en los que la gente alquila una habitación para vivir. El contrato de alquiler suele estar a nombre de una de las personas que vive en el piso y el importe del mismo es el alquiler del piso completo. Por ejemplo, un piso de 3 habitaciones por 1.200 euros en los que cada persona paga 400 euros. Ahora bien, cuando uno de los tres se va del piso, como los otros dos no encuentran rápido a una persona que ocupe la habitación tendrán que hacerse cargo de los 1.200 euros ellos solos, con lo que su partida mensual se incrementará de 400 a 600 euros. Esto es así porque los costes fijos son los que son y no varían dependiendo de si viven 1, 2 ó 3 personas en el piso, éste vale lo que vale.

Con el sistema eléctrico sucede exactamente lo mismo. El sistema eléctrico español tiene unos costes fijos que son enormes, muy grandes, atroces, en gran



medida por decisiones políticas del pasado que están lastrando nuestra competitividad y capacidad de ahorro, como por ejemplo los miles de millones de euros anuales en primas a las energías renovables. Esos costes del sistema se reparten entre todos los consumidores en función de la potencia instalada que tenemos en nuestras casas y de la cantidad de energía que consumimos. A más término fijo de potencia más pagas, a más consumo de electricidad más pagas.

Ahora bien, al igual que los amigos que dejan de ir al restaurante de Aurelio o los compañeros que se van del piso, si muchos españoles dejaran de consumir electri-

cidad los costes del sistema (que no cambian) tendrían que ser repartidos entre un número cada vez menor de personas. Esto implica, inevitablemente, que las facturas de la electricidad de estas personas que siguen haciendo uso del sistema sean cada vez mayores.

Esto es lo que sucede cuando la gente instala paneles solares en los tejados de sus casas para hacer autoconsumo. Consumen menos energía del sistema y, por tanto, no contribuyen en igual medida a financiar los costes fijos del mismo puesto que “no lo están usando”. Si fueran realmente capaces de autoabastecerse completamente y se desengancharan del sistema podríamos no tener retenciones a que no contribuyeran a los costes del mismo. Pero entonces este mismo argumento debe servir para todos los demás servicios (no pagarás la sanidad si no vas al médico, no pagarás la educación si no tienes hijos, no pagarás las carreteras si no tienes coche, etc.). No tiene sentido aplicarlo en unas cosas sí y en otras no.

Pero lo que realmente sucede no es esto. Lo que realmente sucede es que estas personas son autoconsumidores “un ratito” al día. ¿Qué pasa cuando se hace de noche y sus paneles solares no producen electricidad? Obviamente, que entonces se conectan a la red eléctrica para seguir manteniendo su nivel de vida. Esa red eléctrica que nosotros mantenemos para que ellos tengan la posibilidad de conectarse “a capricho” cuando así lo deseen. Es decir, volviendo al ejemplo del restaurante, los tres amigos que siguen yendo cada día cubren los costes de cuatro personas y el del tupper, el día que se le olvida sacarlo del congelador, se va donde Aurelio a comer por la cara.

Lo más actual

La legislación eléctrica anterior cargaba a esos autoconsumidores con unos costes para compensar este hecho. Aunque fueras autoconsumidor “a ratos” tenías que contribuir a los costes del sistema puesto que hacías uso del mismo. Lo que se mal llamó “Impuesto al Sol” que, como muy bien explicaron los amigos de Ingebau, ni era un impuesto ni era al Sol (Ellos tomaron como referencia este artículo del Grupo ASE). Sin embargo, con la nueva legislación, si usted tiene un chaletazo y puede poner paneles solares en el tejado no lo piense, hágalo, que usted no pagará en igual medida los costes del sistema y el resto de españoles que no tenemos chalet pagaremos los costes por usted. Esta debe ser la famosa transición energética justa y solidaria de la que hablan.

Sin embargo, si bien este artículo está escrito en modo informal, no debemos frivolizar con el sistema eléctrico. Se trata de un tema muy serio en el que se asienta nuestra calidad de vida y nuestro bienestar. La ministra Ribera llegó al gobierno diciendo que iba a cerrar las nucleares y al final tuvo que extenderles la vida, porque la realidad es tozuda y acaba pasando por encima de las ideologías. Si analizan el programa energético de Podemos para las próximas elecciones generales se darán cuenta de a lo que me refiero, un total y completo brindis al Sol con medidas absolutamente utópicas que solo sirven para dar de comer a los unicornios y que llevarían al colapso del sistema en poco tiempo. Ese tipo de medidas populistas, cuando llegan a hacerse realidad, convierten el sistema eléctrico en un monstruo, un engendro infame tan pervertido que está enviando al mercado las señales incorrectas y nos obliga a posicionarnos en contra del ahorro energético porque cuanto más ahorren algunos más cara nos costará la electricidad a los demás. Por una razón tan absurda como que el mecanismo que la legislación habilita para poder ahorrar implica que la gran mayoría de la población no puede acceder a ese mecanismo al necesitar, para empezar, disponer de un chalet o una finca donde poner los paneles.

Si es usted una persona de clase media no pierda el tiempo, la Ley solo facilita que pueden ahorrar los ricos, los de los chalets con paneles solares y los de los Teslas de 60.000 euros. A usted y a mí nos toca preparar la cartera, acatar la coacción del estado y no alzar mucho la voz, que encima nos acusarán de insolidarios. Absolutamente kafkiano.

Extracto del artículo en Libertad Digital

Por Manuel Fernández Ordóñez

Doctor en Física Nuclear y analista del mercado eléctrico



Los autoconsumidores que viertan su excedente ya pueden saber cuál será su precio: REE inicia su publicación diaria



Red Eléctrica de España (REE), como operador del sistema eléctrico nacional, ha iniciado en la web del operador del sistema eSios la publicación diaria del precio por megavatio-hora (MWh) con el que se compensará a los autoconsumidores que viertan a la red la energía excedentaria.

Para ello, el usuario ha de tener un contrato de tarifa regulada o Precio Voluntario para el Pequeño Consumidor (PVPC) con una comercializadora de referencia y estar acogido al mecanismo de compensación simplificada definida en el Real Decreto 244/2019 del 5 de abril por el cual se recompensa con una reducción de su factura de electricidad al autoconsumidor que integre su energía generada y no consumida en la red.

Ésta es una de las medidas aprobadas por el Ministerio para la Transición Ecológica que pretende impulsar las tecnologías de autoconsumo y de generación distribuida de origen renovable, reducir las emisiones de CO₂a la atmósfera asociadas a la generación de electricidad y servir como herramienta para alcanzar los retos de descarbonización y lucha contra el cambio climático.

Este precio, con el que se compensará a los autoconsumidores, es el resultado de restar al precio medio

horario (basado en el resultado del mercado diario e intradiario para cada hora del día) el coste de los desvíos. Para el cálculo de este valor no se tienen en cuenta los peajes de acceso. De esta manera, los autoconsumidores que viertan el excedente de generación renovable en la red, obtendrán una reducción sobre su Factura de electricidad.

La web del operador del sistema eSios publica diariamente a las 20:20 horas estos precios de compensación de energía excedentaria vertida a la red para el día siguiente.

Con esta nueva herramienta, el usuario toma cada vez más fuerza como consumidor activo y se abre así a una nueva relación bidireccional entre los diferentes actores del sistema eléctrico.

Según el Plan Nacional Integrado de Energía y clima 2021-2030, el autoconsumo es una herramienta relevante para alcanzar los objetivos de reducción de las emisiones de CO₂a la atmósfera y lucha contra el cambio climático fijados para 2030 en dicho documento

Nueva guía del IDAE sobre la tramitación de instalaciones de generación eléctrica en autoconsumo



El Instituto para el Ahorro y la Diversificación Energética (IDAE), en colaboración con EnerAgen, han publicado la 'Guía Profesional de Tramitación del Autoconsumo', una versión actualizada del documento para, entre otras cosas, facilitar a la ciudadanía la tramitación y puesta en marcha de instalaciones de autoconsumo energético. Como novedad, la guía incorpora una hoja de ruta que explica, en cinco pasos, los requisitos y potenciales beneficios del autoconsumo en hogares.

Portada Guía Profesional de Tramitación del Autoconsumo. La 'Guía Profesional de Tramitación del Autoconsumo' se puede descargar en la web del IDAE.

En esta publicación se explican, por ejemplo, las diferentes fórmulas de gestión de los excedentes, la energía producida y no autoconsumida por las instalaciones o el tiempo necesario para amortizar la inversión de instalar un sistema de autoconsumo, que puede ser de entre 6 y 10 años para un hogar de cuatro residentes.

El objetivo de este documento es describir los trámites a realizar ante la Administración y con la compañía distribuidora. En él se describen los pasos necesarios para la tramitación de instalaciones de generación eléctrica en autoconsumo de cualquiera de las modalidades previstas en la normativa, tanto para instalaciones de autoconsumo individual, como para instalaciones en autoconsumo colectivo.

Esta Guía de Tramitación del Autoconsumo se dirige al público en general, pero más específicamente a las

empresas instaladoras de sistemas de autoconsumo. En esta guía se dividen las instalaciones en dos grandes grupos, según sean sin excedentes o con excedentes.

En esta versión completada también se amplía la parte dirigida a profesionales, empresas y administraciones con nueva información técnica; un apartado de "quién es quién", en el que se explica el papel que juega cada uno de los actores involucrados en la instalación de sistemas de autoconsumo; una sección sobre la tramitación autonómica y un listado de buenas prácticas destinadas a ayuntamientos y entidades locales.

Con esta guía, el IDAE ofrece información detallada de las diferentes modalidades de autoconsumo vigentes en España tras la aprobación de los Reales Decretos Ley 15/2018 y el Real Decreto 244/2019, que define de forma clara las nuevas condiciones y en especial las nuevas posibilidades: autoconsumo colectivo, "de proximidad" y la compensación simplificada de excedentes.

El pasado mes de abril el IDAE y EnerAgen presentaron una versión preliminar de este documento que, ahora, se ha completado con las aportaciones de distintas entidades del sector y la colaboración de las comunidades autónomas.

Las Guía y modelos de cumplimentación:

<https://www.idae.es/publicaciones/guia-profesional-de-tramitacion-del-autoconsumo>

C N I rinde homenaje a sus socios Fundadores



De izquierda a derecha: Luis González, Javier Cueto y Blanca Gómez, Presidente y Directora de C N I respectivamente, Aurelio Yarza y Juan Antonio Peña

Fue en los años 70 cuando se creó la Asociación Española de Instaladores, una agrupación de empresas grandes, con más de 300 empleados algunas de ellas. A estas primeras reuniones acudían las Agrupaciones Oficiales de Asturias, Barcelona y Vizcaya que trataban temas de interés para los empresarios instaladores y trabajaban estrechamente con la Administración. Poco después, en 1984 la Asociación Española de Instaladores pasa a ser oficialmente la Confederación Nacional de Instaladores y Mantenedores, C N I con Ramiro Cruza de Vizcaya, como primer Presidente. A partir de ese momento, se fueron uniendo a C N I otras Asociaciones provinciales de Instaladores Formadas por empresas de diferentes tamaños, grandes y pequeñas, dejando atrás ese elitismo inicial de ser las empresas grandes las que deciden.

C N I ha rendido homenaje a tres de los socios Fundadores de C N I que se han jubilado recientemente y han dedicado toda una vida profesional a trabajar en Favor del asociacionismo en C N I. Aurelio Yarza de la Asociación de Instaladores de Vizcaya AIMBI, Luis González Lledó de la Asociación de Instaladores de Alicante (APEIMA) y Juan Antonio Peña de la Asociación de Instaladores de Sevilla (APICCFGAS). En el marco del "Congreso C N I de Instalaciones en la Edificación", C N I celebró el pasado 9 de mayo una cena conmemorativa en el Café de Oriente a la que asistieron los miembros de la Junta Directiva y otros invitados especiales para rendir homenaje a estos tres grandes profesionales. Una velada emotiva en la que los homenajeados que asistieron con sus parejas, recibieron una placa con una emotiva inscripción. Aprovechamos la ocasión para hacerles unas preguntas. Veamos cómo han vivido estos años **Aurelio, Luis y Juan Antonio.**

¿Recuerda cuándo fue su primera reunión en C N I? Cuáles fueron sus impresiones.

A Para mí fueron muy buenas. Partíamos de una Asociación Nacional elitista 100% que abría la mano para que se incorporara todo aquel que deseara. Yo acompañaba al Presidente en aquel momento, Ramiro Cruza. Se acababa con el elitismo, una lucha mía particular. En las primeras reuniones solo las grandes empresas eran importantes. Las pequeñas no contaban. Había cierto menosprecio hacia ellas y a menudo he tenido que discutir en reuniones para hacer ver la necesidad de abrir la asociación a empresas pequeñas.

L La Fecha no puedo acordarme. Empecé acompañando al Presidente de nuestra Asociación de Alicante como Vicepresidente. Mi primera impresión fue que era necesario estar allí. En aquella época las Comunidades Autónomas no estaban Formadas todavía y todo se decidía en Madrid. Había que estar allí. La segunda impresión es que C N I estaba Formada por Empresas muy grandes, algunas con más de 300 empleados, muy bien relacionadas e influyentes y bien relacionadas con los Ministerios. Pero el modelo estaba cambiando y ya se planteaba que C N I tenía que ser una Confederación que acogiera a todas las empresas grandes y pequeñas. Más tarde llegó una preocupación real por buscar empresas más pequeñas.

J Me es imposible, recuerdo de una comunicación de FEDEME (Federación de Empresarios del Metal, de Sevilla) en la que "alguien" debería ir a Madrid a una reunión de instaladores, me tocó, yo por aquel tiempo pertenecía al Comité Ejecutivo, sin ser Presidente de la Asociación Provincial de Instaladores de Calefacción, Climatización, Fontanería, Gas y aFines de Sevilla, lo que sucedió años después, lo era por designación directa de su Presidente en aquel momento Eduardo Pérez Serrera; la impresión, simplemente que algo había que hacer en defensa del Sector, la dispersión de normas por parte de las autonomías nos tenía desesperado e inermes.



No es Fácil trabajar en una empresa y al mismo tiempo participar activamente sin sueldo, en una Confederación Nacional como C N I, ¿qué le ha impulsado a colaborar durante tantos años en C N I?

A Si no te unes para defenderte te arrollan. Todo el mundo pregunta cuando se acerca a una asociación “qué me das”. Yo le diría a esas personas: “Qué le vas a dar tu a la asociación para que la asociación pueda revertirte a ti lo dado con grandes intereses”. Las empresas no lo entienden, están en su día a día, un espacio pequeño que no te permite ver el futuro a medio y largo plazo.

L Mi acercamiento no fue solo a CNI sino a una asociación de instaladores que fundamos en Alicante, Juan Antonio Martínez y cuatro personas más. En aquella época se publicó un Reglamento de calefacción y AC que no habíamos tenido nunca. Antes había solo unos librillos del Instituto Eduardo Torroja y normativa de CAMPSA. Con este Reglamento empiezan los carnets y los profesionales empiezan a preguntar. La asociación de Fontaneros ya existía y creamos la Asociación de Instaladores de Calefacción. Climatización y ACS por necesidad. Estaba convencido de que el asociacionismo era fundamental y te tiene que gustar. No hay suficiente dinero para pagar esa dedicación. Tienes que estar convencido de su utilidad y pensar, “con la asociación las cosas se hacen como a nosotros, los instaladores, nos gusta”.

J Tienes que estar convencido de lo que haces y de los beneficios que puede representar el resultado de tu trabajo para el colectivo de empresas a las que representas. La recompensa es más moral que económica. Yo siempre he luchado por lo que creo que es justo y una asociación es la plataforma más adecuada para trabajar a favor tu sector profesional. Yo estaba convencido y he trabajado siempre por ello sin esperar contraprestación alguna.

¿Su mejor recuerdo de sus años con C N I?

A Muchos, muchos. En particular me acuerdo mucho de dos reuniones y viajes a Sevilla y Asturias que resultaron inolvidables por los momentos tan especiales e intensos que pasamos los miembros de la Junta Directiva en aquella época. También las reuniones en el Ministerio para discutir las reglamentaciones me traen recuerdos muy buenos por lo intensas que eran.

L He tenido de todo tipo de experiencias, pero lo mejor es el grupo de amigos que ha salido de mis años trabajando en C N I. Los que están, los que siguen y los que ya no están. Incluso ahora estando jubilado sigo disfrutando de ello, cuando estamos juntos se palpa en el ambiente, es una relación de amistad verdadera. Luego ha habido también sus malos momentos. Pero el peso de lo que queda es la relación tan buena de amistad con la gente con la que sigo colaborando. Siempre es una alegría encontrarme de nuevo con ellos.

J El haber sido designado por CNI para participar en los debates para poner en marcha la Ley de Plazos de Pago, y el acto de conclusión de la misma con la participación de los políticos del más alto nivel de España de la época en aquel momento, y la celebración a base de cava, ya que fueron los empresarios y políticos catalanes los más activos, encabezados por José Antonio Duran i Lleida.



¿Cómo percibe el asociacionismo de hoy en día?, ¿cree que estamos a la altura de nuestros colegas europeos?, ¿qué cambiaría?

A Sí estamos a la altura. Aquí tenemos un problema de dinero. Las asociaciones profesionales deberían contar con estructuras más fuertes para poder realizar trabajos más importantes que beneficien a la profesión y a los profesionales de cada sector. Para ello el Gobierno de España debe respaldar y apoyar económicamente a las asociaciones profesionales grandes o pequeñas. Las asociaciones ayudan al Gobierno colaborando activamente a la mejora y progreso del sector profesional al que representan y por ello el Gobierno debe proveer de medios a las asociaciones para realizar ese trabajo que beneficiará a España. Todos sabemos que las cuotas que pagan los asociados, empresas pequeñas la mayor parte de las veces, no pueden ser altas porque entonces dejarían de serlo.



L Conozco poco lo que hay por ahí fuera. A nivel nuestro estamos funcionando cada vez mejor. Se palpa. C N I está consiguiendo un puesto muy relevante en el panorama económico de su sector. Me resulta difícil valorar lo que se podría cambiar porque ya me encuentro bastante desvinculado del día a día del trabajo en el mundo asociativo desde que me jubilé. Creo que resulta cada vez más difícil encontrar profesionales dispuestos a trabajar para un colectivo desde una Asociación. Es difícil encontrar relevos en los cargos presidenciales de las asociaciones, porque la gente joven piensa de otra manera. Antes existía un pensamiento de colaboración y apoyo profesional que hoy no se aprecia tanto. Al mismo tiempo existe hoy en día una gran competitividad; no sé si es bueno o malo para las confederaciones, pero la competitividad no es beneficiosa en el mundo asociativo.

J Tan mal como siempre, con la crisis que aún persiste para muchos, el asociacionismo se percibe como una pérdida de tiempo. A medida que bajamos hacia el sur de Europa se le da menor importancia. A mi edad, me rindo, tal vez un cambio cultural que por necesidad obligue, y que especialmente el pequeño y mediano empresario lo considere no como un gasto que hace por compromiso sino una inversión imprescindible, las grandes empresas lo tienen claro.

Puede añadir una frase, comentario, lo que desee.

A Si no te unes para defenderte te arrollan.

L El asociacionismo es fundamental para los profesionales. Todo son ventajas, pero hay que creer en ello.

J Llegará un cambio cultural que por necesidad obligue a cambiar la mentalidad de los empresarios frente al asociacionismo

Cómprate un PEUGEOT al mejor precio

CONFEMETAL ha renovado las condiciones de su acuerdo con PEUGEOT ESPAÑA, S.A. para la renovación o adquisición de vehículos por parte de las Organizaciones Asociadas. C N I es miembro de CONFEMETAL y por tanto nuestras Asociaciones Provinciales y sus empresas y autónomos asociados pueden seguir beneficiándose de este acuerdo que durante 2019. Los descuentos en los vehículos se han incrementado en todas las gamas hasta en un 7%. Estos son los descuentos para 2019 en vehículos de la Flota PEUGEOT. En paréntesis indicamos la mejora con respecto a los descuentos que había en 2018:

| Vehículos Turismo Empresa / Autónomo | | Vehículos Comerciales Empresa / Autónomo | |
|--------------------------------------|-------------|--|-------------|
| 108 | 22% (+1%) | 208 XAD | 20% (igual) |
| 208 | 28% (+1%) | Nuevo PARTNER | 31% (- 6%) |
| 2008 | 22% (+3%) | PARTNER Electric | 24% (igual) |
| 3008 | 17% (+1%) | Expert Furgón / Combi | 35% (igual) |
| Nuevo 308 | 28% (+ 12%) | Boxer | 41% (igual) |
| 5008 | 17% (+1%) | | |
| Nuevo 508 | 25% (- 6%) | | |
| ION | 18% (igual) | | |
| RIFTER | 25% (nuevo) | | |

Estos descuentos,

- son compatibles con un descuento adicional Financiando con PSA Finance y con los regalos de equipamiento si los hubiere,
- no son compatibles con otras campañas, ni acumulables a otros acuerdos que PEUGEOT ESPAÑA, S.A. tenga suscritos con otras asociaciones,
- se aplican sólo para operaciones individuales de adquisición y renovación de hasta 10 vehículos. Para aquellas negociaciones de 11 o más vehículos, se estudiarán las condiciones adecuadas para cada operación.

Para poder beneficiarse de estas condiciones, el cliente deberá identificarse ante cualquier concesionario a nivel nacional de la

red PEUGEOT, aportando Certificado de su pertenencia a CONFEMETAL sellado. Este Certificado deberá ser solicitado a C N I a través de la Asociación Provincial a la cual pertenezca el instalador interesado. Para ello la Asociación miembro de C N I a la cual pertenezca el instalador, deberá enviar a C N I nombre completo de su socio y copia del CIF o en caso de autónomos, certificado de alta en la actividad económica correspondiente y NIF. Dicho Certificado deberá ser presentado en el concesionario PEUGEOT junto con el CIF o NIF correspondiente del comprador.



Convenio C N I -EAE Business school 50% descuento



C N I ha firmado un acuerdo con EAE Business School, uno de las escuelas de negocio más importantes a nivel mundial con sede en Madrid y Barcelona, que permite que los empleados (y Familiares) de sus asociados, puedan acceder a sus Masters y MBA con importantes ventajas:

- Beca del 50% sobre el precio
- Financiación sin intereses hasta 24 meses
- Doble titulación de EAE y la Universidad de Barcelona.

EAE Business School es una de las 25 mejores escuelas de negocios y dispone de varios masters en dirección y administración de empresas, comercial, marketing, Finanzas tanto para titulados como no titulados.

Nos parece muy interesante para profesionales instaladores y sus Familiares que quieran Formarse más a Fondo en gestión de negocios de hoy en día, como ya habéis hecho alguno de vosotros. Quienes hayáis asistido al Congreso, recordaréis algunas de las conclusiones más interesantes respecto a la empresa instaladora y la industria 4.0.:

- El nuevo instalador: profesional multidisciplinar, que integra datos y sistemas, con una visión global de los procesos y Formación continua.
- La transformación digital es inevitable... porque el cliente es digital.
- La transformación digital del instalador NO es disponer de página web ni estar en las redes sociales; va de cultura, es pensar, hacernos preguntas, replantear el modelo de negocio.

Os adjuntamos Folleto con programas y precios y más información. Podéis encontrar el Folleto en nuestra web: <https://bit.ly/2Fm5ssy>

Contacto y más información
Luis Fuentes
 660589204
imFuego@asesoriaeaprogramas.es

¿Te interesa la biomasa? C N I te invita a Expobiomasa 2019



- EXPOBIOMASA 2019 se celebrará como cada año en Valladolid del 24 al 26 de septiembre. Podéis descargar la invitación digital aquí <https://www.expobiomasa.com/acreditacion>. Además, C N I dispone de invitaciones en papel enviadas a las Asociaciones provinciales. Pásate a recoger la tuya.
- Visitas técnicas profesionales en EXPOBIOMASA a instalaciones de biomasa en Funcionamiento, para la tarde del martes 24 (visitas industriales) y la mañana del miércoles 25 (visita

de district heating). Es preciso inscribirse puesto que son plazas limitadas. La inscripción aquí <https://expobiomasa.com/actividades-parallelas>

- Listado de expositores aquí <https://www.expobiomasa.com/expositores>
- En el marco de Expobiomasa tendrán lugar diferentes encuentros profesionales relacionados con la industria, arquitectura, producción y distribución de biocombustibles, novedades en climatización, internacionalización. Programas aquí <https://www.expobiomasa.com/actividades-parallelas>
- Expobiomasa convoca el Premio a la Innovación con un premio de 2.000 € y dos accésits dotados con 500 € cada uno. La Asociación Española de Valorización Energética de la Biomasa, como organizador del certamen, trata de promocionar con esta convocatoria la innovación en el sector y reunir una muestra completa y variada de novedades tecnológicas. C N I es miembro del Jurado que elegirá a los ganadores. Andrés Salcedo representa a C N I en este Jurado como experto en biomasa. E 24 de septiembre se darán los premios en Valladolid. Más info aquí: <https://www.expobiomasa.com/content/expobiomasa-abre-la-convocatoria-publica-al-premio-la-innovacion>

C N I recibe a la plataforma europea de gases alternativos REAL Alternatives 4 LIFE



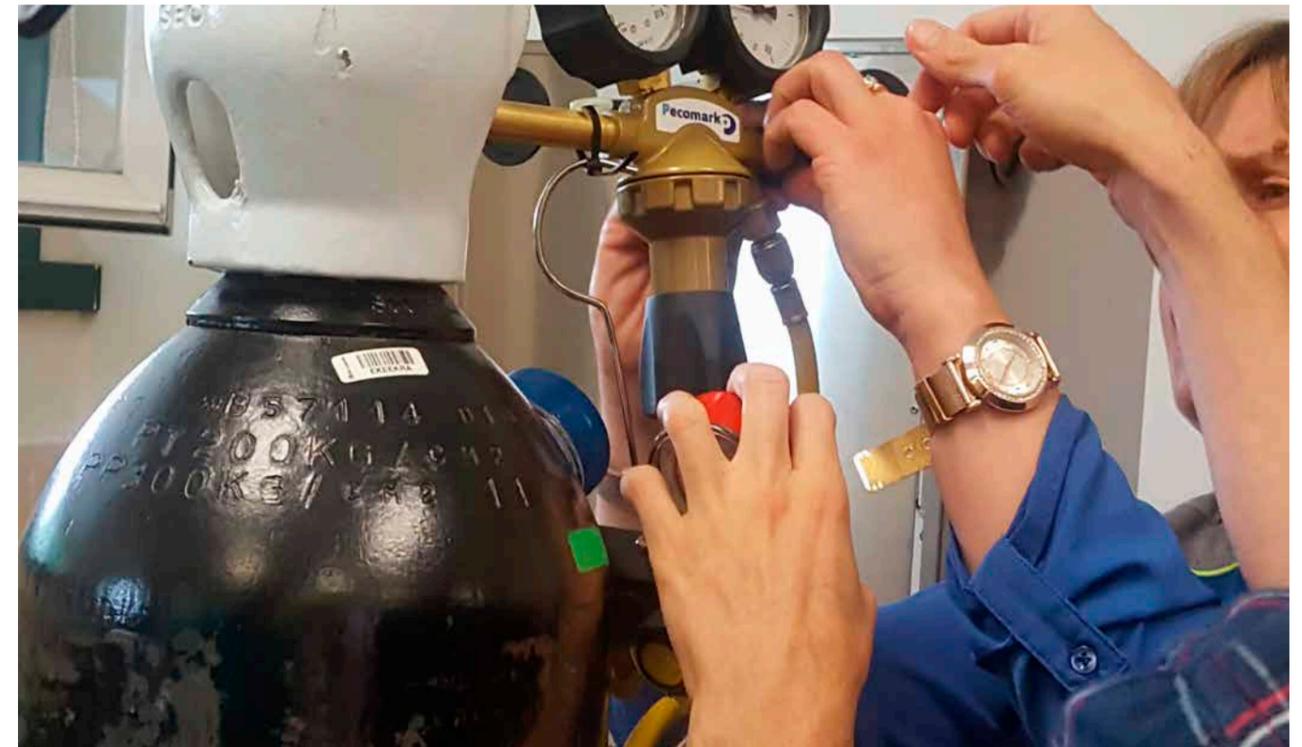
En el año 2014, se publicó en Europa el Reglamento europeo 517 sobre Gases Fluorados que contienen equipos de refrigeración como las neveras, aire acondicionado, bombas de calor, equipos de refrigeración comercial e industrial, etc. El uso de estos gases se llegará a reducir por imperativo legal en un 79% en 2030 y por lo tanto el uso de refrigerantes alternativos con bajo Potencial de Calentamiento Atmosférico (PCA), va a crecer exponencialmente. Esto va a requerir con urgencia que los profesionales de la refrigeración conozcan a fondo las características y el manejo de los nuevos gases alternativos.

Cofinanciado por la Unión Europea, el proyecto REAL Alternatives 4 LIFE es un programa de formación para técnicos que trabajan en la refrigeración, aire acondicionado y bombas de calor. Su objetivo es facilitar conocimientos teóricos y prácticos en el uso, seguridad, eficiencia y fiabilidad de refrigerantes naturales como el amoníaco (NH3), Dióxido de Carbono (CO2)



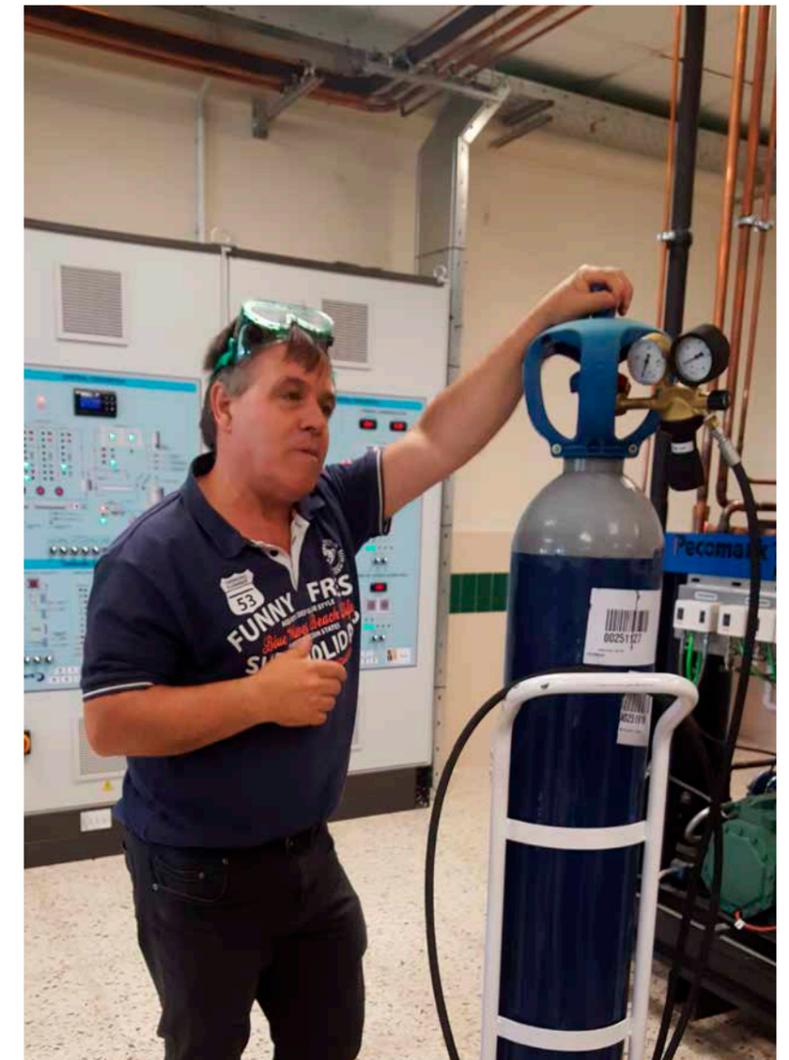
With contribution of the LIFE programme of the European Union

“ C N I es el representante europeo de REAL Alternatives en España y ha certificado ya 3 Centros de Formación en esta plataforma de formación en CO2 e inflamables



o Hidrocarburos (HC,s). Ha sido desarrollado por un consorcio de asociaciones y centros de Formación de toda Europa lideradas por el Instituto de Refrigeración del Reino Unido.

El Ministerio de Transición Ecológica de España compró la licencia de esta plataforma, y la Confederación Nacional de Instaladores, C N I fue nombrada representante de la misma en nuestro país, encargada de su difusión y homologación de centros de formación. “El Centro Integrado de Formación Profesional DON BOSCO fue el primer centro de formación en España que se interesó por la plataforma en el año 2017. José Antonio Goikoetxea, profesor del centro mostró un gran interés y preocupación por los nuevos gases refrigerantes. Fue de hecho el primer Centro de Formación que se homologó en REAL Alternatives 4 Life y Miren Josune Zabala, profesora de DON



“ DON BOSCO, primer centro de formación en España en homologarse en el proyecto de la Unión Europea REAL Alternatives 4



BOSCO participó en representación de España en los viajes de estudio profesionales organizados por la plataforma a diferentes países para ampliar sus conocimientos en CO2 y gases inflamables”, afirma Blanca Gómez, Directora de la Confederación Nacional de Instaladores.

La primera Fase de este proyecto finalizó con éxito en 2015 con 8 módulos de contenido teórico, gráficos, fotos, videos y evaluaciones sobre gases alternativos que sustituirán a los gases fluorados actuales. En 2017, el proyecto se amplió gracias a una subvención de la Comisión Europea que permitió actualizar y ampliar el contenido existente. En España, ha sido el CIFP DON BOSCO quien ha tomado la iniciativa y ha representado a España en los viajes de estudio en Europa para ampliar conocimientos teóricos y prácticos sobre los nuevos gases refrigerantes con la profesora Miren Josune Zabala. Igualmente, DONBOSCO ha aceptado la invitación de CNI para organizar en sus instalaciones las jornadas Técnicas para Formadores en España de REAL Alternatives 4 Life.

Las jornadas se celebraron los días 24 y 25 de junio en el CIFP DON BOSCO en Errentería dirigidas a Formadores de refrigeración para dar a conocer el contenido de la plataforma europea REAL

“ CNI ha seleccionado al CIFP DON BOSCO para realizar las jornadas de formadores en España el 24 y 25 de junio.

Alternatives 4 Life. Los profesores de los centros de formación asistentes han tenido la oportunidad de conocer el trabajo seguro con refrigerantes inflamables, ver el funcionamiento y el manejo de una instalación de CO2, riesgos, puesta en marcha, carga de refrigerante, actuación en caso de avería, sistema de telegestión, etc. Han participado doce expertos en refrigeración, profesores homologados, de toda España y Portugal. En representación de la plataforma europea acudieron a Errentería Raluca Sisiu de IOR, Reino Unido y Karsten Beermann, de IKKE, Düsseldorf, quienes manifestaron su satisfacción por el nivel de calidad del programa preparado por José Antonio Goikoetxea y Miren Josune Zabala del CIFP DON BOSCO.

El 24 de junio se dedicó a teoría y prácticas sobre gases inflamables, impartido por Miren Josune Zabala y el 25 de junio con José Antonio Goikoetxea se dedicó a Dióxido de Carbono (CO2), teoría y prácticas en varios equipos entre ellos una instalación de CO2 subcrítico que se utiliza cada vez más en instalaciones de refrigeración comercial e industrial.



Las jornadas finalizaron con evaluación y entrega de diplomas a los participantes y una visita a una instalación de CO2 subcrítico en un supermercado, donde los participantes pudieron observar “in situ” y con explicaciones de la empresa instaladora, las características, funcionamiento y mantenimiento de una instalación de este tipo con gases no contaminantes que se adaptan a la nueva legislación.

“Actualmente existe una Falta de profesionales cualificados en gases alternativos. Las empresas demandan profesionales con alta cualificación y para ello es recomendable realizar cursos con contenidos más profundos y con prácticas. Esta plataforma europea contiene ambos y es preciso impulsar su conocimiento en todos los centros de formación en España. El Gobierno español exige un mínimo de 6 horas de formación en gases alternativos antes de febrero de 2021 para todos los profesionales, pero los mínimos debería quedarse en mínimos, no en máximos”, afirma Blanca Gómez, Directora de la Confederación Nacional de Instaladores, CNI.

“ Doce expertos en refrigeración de Alemania, Reino Unido, Portugal y España, han valorado de una extraordinaria calidad las clases teóricas y prácticas en el CIFP DON BOSCO



Empresa instaladora miembro de C N I galardonada como mejor Empresa liderada por mujeres en Extremadura

- La I edición de los Premios Extremadura Empresarial reconoce a 8 empresas y emprendedores con premios de hasta 15.000 euros. El premio a la Mejor Empresa Liderada por Mujeres ha sido para FRIEX, empresa instaladora de refrigeración comercial y climatización dirigida por Susana Rodríguez, miembro de la Junta Directiva de C N I
- FRIEX cuenta con un equipo directivo formado mayoritariamente por mujeres con Susana Rodríguez como directora general a la cabeza. Susana trabaja más de 25 años en la empresa instaladora FRIEX.
- En un sector clave como la refrigeración, tradicionalmente liderado por hombres, este premio es un reconocimiento y un impulso a la igualdad real y efectiva entre mujeres y hombres.



El presidente de la Junta de Extremadura, Guillermo Fernández Vara, ha asistido a la gala de entrega de los I Premios Extremadura Empresarial, enmarcados en el encuentro Foro Emprende, que se ha celebrado el pasado 3 de julio en el Palacio de Congresos de Mérida, donde ha felicitado a los premiados y a todos los participantes, y ha dicho sentirse muy orgulloso por tener en Extremadura a tanta gente valiosa.

Los Premios Extremadura Empresarial son un reconocimiento para distinguir el talento emprendedor y el recorrido de las empresas y profesionales de la región. La primera edición de este certamen ha contado con 87 candidaturas, de las cuales han sido galardonadas 8 empresas y emprendedores, con premios de hasta 15.000 euros.

En total se han otorgado 3 premios a jóvenes con ideas empresariales en Extremadura, el premio a la mejor Trayectoria Empresarial, mejor Empresa Innovadora, mejor Empresa Social y mejor Empresa Naranja. El Premio a la Mejor Empresa Liderada por Mujeres fue otorgado a FRIEX dirigida por Susana Rodríguez.



FRIEX, empresa Familiar líder en el sector del Frío y la climatización con sede en Don Benito, Badajoz, y ámbito nacional, cuenta con casi 30 años de experiencia de trayectoria. Tiene un capital social y un consejo de administración formado 100% por mujeres, con una participación de personal femenino en cargos altos e intermedios de casi un 80%.

Susana Rodríguez vivió desde su infancia el negocio de la empresa instaladora y desde muy joven comenzó a trabajar en la empresa familiar ocupando diferentes cargos además de trabajar activamente por las empresas instaladoras. "Susana es miembro de la Junta Directiva de C N I y sus conocimientos y experiencia son altamente apreciados por el resto de miembros de

la Junta Directiva que valoran mucho sus aportaciones en las reuniones. Susana es una gran oradora y comunicadora y sus intervenciones en conferencias como el reciente Congreso C N I de Instalaciones en la Edificación, siempre han sido muy aplaudidas", afirma Blanca Gómez, directora de C N I. FRIEX ha crecido constantemente en busca de nuevas soluciones y utilizando siempre las tecnologías más innovadoras del mercado, lo cual le ha permitido formar un equipo de profesionales con una grandísima dedicación cuyo único objetivo es conseguir la satisfacción de sus clientes.

La concesión de este premio implica un reconocimiento no sólo a la figura de una mujer al frente de una empresa instaladora, sino de una trayectoria empresarial que gracias a decisiones acertadas y un trabajo constante de equipo, ha conseguido posicionar a FRIEX entre las empresas más importantes de refrigeración en la que confían clientes como CARREFOUR, DÍA o LIDL.

A la pregunta sobre su opinión sobre este Premio, Susana contesta: "Liderazgo y transformación desde la igualdad. En un sector clave como la refrigeración, tradicionalmente liderado por hombres, este premio es un reconocimiento y un impulso a la igualdad real y efectiva entre mujeres y hombres. La transformación de éste y otros sectores es una "obligación", romper el techo de cristal es una cuestión de actitud".

26 de junio Nuevo día Mundial de la Refrigeración

Este año se va a conmemorar, por primera vez, el Día Mundial de la Refrigeración, que se celebrará el próximo 26 de junio con el apoyo del Programa de las Naciones Unidas para el Medio Ambiente. El Día Mundial de la Refrigeración es una campaña de sensibilización internacional para elevar el perfil del sector de refrigeración, aire acondicionado y bombas de calor y centra la atención en el importante papel que desempeñan la industria y su tecnología en la vida y la sociedad modernas.

El Día Mundial de la Refrigeración es una campaña de sensibilización internacional para elevar el perfil del sector de refrigeración, aire acondicionado y bombas de calor y centra la atención en el importante papel que desempeñan la industria y su tecnología en la vida y la sociedad modernas. Llama la atención sobre la maravillosa ingeniería y ciencia que nos rodea todos los días. La refrigeración es el corazón de la vida moderna. Permite a las personas vivir, viajar y trabajar cómodamente. El 26 de junio de 2019 se celebró el primer Día Mundial de la Refrigeración. Ha sido la celebración más grande del mundo para todo el sector de refrigeración, aire acondicionado y bombas de calor en todo el mundo. El tema para 2019 ha sido #WREFD19 Diversidad; diversidad de aplicaciones, personas, carreras, ubicaciones, tecnología, ciencia, soluciones de ingeniería e innovación.



Las asociaciones de Refrigeración AEFYT (Asociación de Empresas del Frío y sus Tecnologías) y AFEC (Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización), con la colaboración de AFAR (Asociación de Fabricantes Andaluces de Refrigeración) organizaron una jornada en Madrid con una ponencia magistral sobre la Historia del Frío y dos Mesas Debate que contaron con la participación de representantes de la administración y de entidades relacionadas con la climatización y el frío industrial y comercial.

C N I ha colaborado y participado en esta celebración que en lo sucesivo se repetirá cada 26 de junio.

www.diamundialdelarefrigeracion.com

C N I miembro del Jurado Premios a la innovación en EXPOBIOMASA 2019



El Premio a la Innovación de Expobiomasa 2019 está abierto a todos los profesionales, empresas y entidades públicas o privadas del sector interesados en concurrir con sus proyectos, productos o servicios. Los candidatos al premio pueden participar con independencia de su presencia en la Feria Expobiomasa. Los candidatos optan a un premio de 2.000 € y dos accésits dotados con 500 € cada uno.

La Asociación Española de Valorización Energética de la Biomasa, AVEBIOM, como organizador del certamen, trata de promocionar con esta convocatoria la innovación en el sector y reunir una muestra completa y variada de novedades tecnológicas. Se establece una única categoría, en la que se otorgará un Premio y dos Accésits, dotados con 2.000 € y 500 € respectivamente.

En esta edición, el jurado está compuesto por los siguientes miembros:

- 1 en representación de los centros tecnológicos con trabajos reconocidos en la Valorización Energética de Biomasa: CEDER-CIEMAT
- 1 en representación de la prensa especializada presente en Expobiomasa: ANERR NEWS
- 1 en representación de asociaciones aliadas en la promoción de Expobiomasa: CNI, CONFEDERACIÓN NACIONAL DE INSTALADORES.
- 1 miembro en representación de AVEBIOM, que ejercerá de secretario.

En representación de C N I, actuará de miembro del jurado Andrés Salcedo, Vicepresidente de C N I y experto en biomasa y tecnologías relacionadas con la biomasa. En la valoración los miembros del jurado tendrán en cuenta el componente tecnológico el grado de innovación, su implicación en la mejora continua en el sector y la adaptación a las nuevas demandas de los consumidores. Además, las candidaturas también serán sometidas a criterios de originalidad, aplicabilidad y ahorro energético, para determinar la opción ganadora.



En total se han presentado 32 candidaturas que han sido evaluadas por los miembros del Jurado. El 24 de septiembre se hará la entrega de premios en Valladolid en el transcurso de la Feria.

<https://www.expobiomasa.com/content/expobiomasa-abre-la-convocatoria-publica-al-premio-la-innovacion>

El Comité Técnico de C N I trabaja a Fondo en nuevas normas



Pendiente de aprobación en Consejo de Ministros y publicación en BOE

Contabilización de consumos

- El último borrador disponible tras pasar por el Consejo de Estado se envió en febrero de 2019 a las CCAA para sus comentarios. Actualmente está pendiente de pasar a Consejo de Ministros. "Podría aprobarse" antes de la investidura del Gobierno o elecciones de noviembre. Todo dependerá de la

presión ejercida desde Europa tras ser demandada España antes el Tribunal de Justicia Europeo por incumplir la directiva.

RSIF

- Parecido al anterior. Sólo queda pasar por Consejo de Ministros y publicarse en el BOE.

En periodo de información pública para mandar observaciones

RITE

- El día 20 de julio se publicó el borrador de modificación del RD 1027/2007, RITE, que se halla en información pública. Lo adjuntamos. Este borrador adapta el RITE a las tres nuevas directivas europeas de 2018 sobre eficiencia energética, eficiencia energética en los edificios y Fomento de energías renovables. C N I mandará sus comentarios y observaciones en las cuales está trabajando ya el Comité Técnico de C N I.

del art. 1, 3, p) para eliminar la posibilidad de que técnicos competentes debidamente cualificados puedan realizar las certificaciones energéticas. Se reserva al ámbito de titulación universitaria exclusivamente. También se acentúa el control de la realización para evitar certificaciones realizadas de cualquier forma a "40€". C N I mandará sus comentarios y observaciones en las cuales está trabajando ya el Comité Técnico de C N I.

Certificación energética de edificios

- El día 20 de julio se publicó el borrador que adaptará el RD 235/2013 sobre el procedimiento básico para la certificación de la eficiencia energética de los edificios a la nueva directiva europea de eficiencia energética en los edificios de 2018.
- La modificación que más nos afecta es la supresión de la disposición adicional 4ª y modificación

A D R (transporte internacional de mercancías peligrosas por carretera)

- En julio se publicó el borrador del nuevo texto legal. Los miembros del Comité Técnico de C N I junto a un experto en seguridad y transporte de mercancías peligrosas están trabajando en el examen del texto legal para analizar cómo influye a los empresarios instaladores y enviar las observaciones pertinentes al Ministerio.

C N I en el Foro de la Seguridad Industrial



Hay que sacar del anonimato al gran número de instalaciones ilegales

El próximo día 10 de septiembre C N I se reunirá en Madrid con la Secretaría Técnica del Foro de la Seguridad Industrial (FSI) coordinadora del Foro de la Seguridad Industrial del que C N I forma parte, para aportar por nuestra parte todo aquello que consideremos importante en cuanto a la seguridad industrial de las instalaciones. En esta reunión en la que participarán Andrés Salcedo, Vicepresidente de C N I y Blanca Gómez, directora, C N I aportará al Foro su informe sobre la Seguridad Industrial en las instalaciones en edificios (climatización, refrigeración, fontanería, electricidad y protección contra incendios). Los puntos clave sobre los que se hablará en esta reunión son:

Riesgos más graves según tipología de instalación.

- Puntos CLAVE de cumplimiento de una instalación, para condicionar la adecuada cobertura de una póliza de seguros ante siniestros.
- Ideas para un plan de comunicación
- Estadísticas o estimaciones respecto a incidentes, accidentes, defectos...
- Ideas y temas de interés para una jornada técnica de Seguridad Industrial

Registros de instalaciones existentes

El próximo día 12 de noviembre se reunirá nuevamente el Foro de Seguridad Industrial en el que C N I exige actualizar los registros de instalaciones existentes, legalizando las que no lo estén. Es fundamental tener unos registros y bases de datos actualiza-

das, facilitando al máximo los trámites de comunicación de altas y bajas de instalaciones y estableciendo unos procedimientos "expres" de registro de instalaciones en funcionamiento, pero sin legalizar (y sin sanciones para los titulares). El problema, es que estas medidas requieren de mucho tiempo y de recursos humanos y económicos difíciles de asumir actualmente por las administraciones.

A todo no se puede llegar, por lo que se debe planificar bien las actuaciones y seleccionar un buen criterio para seleccionar prioridades. Debería ser una conjugación del nivel de riesgo, del número de ellas y de la importancia del sector en las que se empleen.

Un objetivo adicional de estas acciones debe ser sacar del anonimato a la gran cantidad de instalaciones "ilegales" que existen, de las que no se sabe en qué situación se encuentran, así como, controlar las instalaciones

que han quedado fuera de servicio y han quedado abandonadas y suponen también un riesgo que, en ciertos casos, mayor que el de las instalaciones en uso.

Lograr la cooperación activa de la Administración.

Las visitas (por no llamarlas inspecciones, que podrían suponer una sanción por incumplimiento de las normas) a las instalaciones por parte de técnicos (propios de la Administración o externos) son fundamentales para el éxito de cualquier campaña o acción sobre SI. Estas visitas sirven para ayudar a los titulares a cumplir con sus obligaciones (en muchos casos no se cumple por desconocimiento de las normas y no por dejación) y para actualizar los registros. La participación de la Administración debe ser activa. Una simple carta enviada por ella a los titulares tiene mayor efecto que cualquier campa-

La administración debe participar activamente

ña publicitaria que se pueda hacer. No solo la participación de los OC es básica, también las empresas instaladoras/mantenedoras deben contribuir activamente a cualquier acción que se desarrolle. Hay que descartar planes basados en sanciones, no resulta efectivo.

Incorrecta instalación y mal estado entre las causas de l 21% incremento muertes en incendios

Un reciente informe de la Asociación Profesional de Técnicos de Bomberos sobre los incendios en 2017, confirma un incremento del 21% de incremento de fallecidos por incendios en edificios y de incendios por siniestros en edificios, y la electricidad como primer causante de incendios (14,8%) provocando el mayor número de fallecidos (25,6%) seguida por productores de calor (11,8%) con 21,3% de fallecimientos y fugas de gas (9,4%). Triste balance que confirma lo deficitaria que está la seguridad industrial. Este informe también concluye que entre las causas se halla la incorrecta instalación o mal estado de la misma.

Control de instalaciones fuera de servicio y abandonadas

C N I miembro del Comité Técnico del Congreso Smartgrids



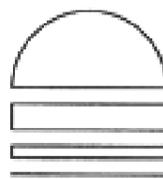
El pasado 9 de julio se celebró la primera reunión del Comité Técnico del VI Congreso Smart Grids que se celebrará en Madrid el próximo día 12 de diciembre de 2019. Organizado por el grupo TECMARED y Futured, este Congreso se ha convertido en una referencia del sector de las redes inteligentes. CNI ha sido invitada una vez más a formar parte del grupo de expertos del Comité Técnico del Congre-

so que valorarán las presentaciones y elegirán las que resulten seleccionadas para ser expuestas en el congreso.

El pasado 9 de julio se celebró la primera reunión del Comité Técnico y el próximo día 18 de octubre C N I acudirá a una nueva reunión en la que se seleccionarán las mejores presentaciones tras las valoraciones individuales de todos los miembros del Comité Técnico. Las redes inteligentes afectan a la mayor parte de los trabajos de instalaciones en edificios y esta influencia va a ir creciendo progresivamente.

Confederación Nacional de Instaladores, C N I - 2019

| Asociación | Anagrama | Presidente/ Sec. General | Ciudad |
|---|---|--|-------------|
| Asociación de Mantenedores e Instaladores de Calor y Frío de Álava AMACYFA |  | Álvaro Alonso González Luis Cebrián 950 000 400 www.sea.es | Álava |
| Asociación Provincial de Empresarios Instaladores y Mantenedores de Alicante APEIMA |  | Jorge Ibáñez Andreu Luis Mascaró 965 150 300 www.Fempa.es | Alicante |
| Asociación de Empresarios de Climatización, Fontanería, Calefacción, Saneamiento y APines de Asturias AFONCASA |  | Luis Fernández Oro Juan Burgaleta 985 116 158 www.aFoncasa.org | Asturias |
| Gremio de Calefacción, Ventilación y Aire Acondicionado de Barcelona GREMI |  | Lluís Segarra Castell Oriol Sagarra 934 535 630 www.gremicalefaccio-clima.com | Barcelona |
| Asociación Provincial de Instaladores y Mantenedores de Burgos APROINBU |  | José Javier Cueto Martínez María Jesús Martínez 947 474 441 | Burgos |
| Asociación Provincial de Empresarios Siderometalurgia de Ciudad Real, actividad Térmicas APES |  | Cipriano Sánchez Acevedo Ramón Romero 926 210 079 www.cpe.cr.es | Ciudad Real |
| Asociación Empresarial del Metal Mecánico, Tecnológico y Digital ASEMECO |  | Francisco Reina González Rosa Mata 957 348 090 www.asemeco.com | Córdoba |
| Asociación Provincial de Empresas Instaladoras de Calefacción, Climatización, Fontanería y Gas de Cuenca ACOIN |  | Andrés Salcedo Martínez Inmaculada Alcañiz 969 213 15 www.ceoecuenca.org | Cuenca |

| Asociación | Anagrama | Presidente/ Sec. General | Ciudad |
|---|---|--|----------|
| ASOFRIO 2002 |  | Susana Rodríguez Laura Mora 916 729 165 www.asoFrio.com | Madrid |
| Asociación de Empresas Instaladoras, Mantenedoras y de Servicios |  | Francisco Castaño Vázquez Belén Castaño Sánchez 696 170 987 www.aseims.es | Madrid |
| Asociación de Empresas de Instalaciones de Saneamiento, Calefacción, Climatización, Fontanería y Gas de Menorca FONGAME |  | Martí Barber Benejam Sebastián Pons 971 352 464 www.pimemenorca.org | Menorca |
| Gremio Regional de Instaladores de Frío y Calor de Murcia GRIFCM (FREMM) |  | Juan de Dios Gómez Antonio Cano 968 931 500 www.Fremm.es | Murcia |
| Asociación Provincial de Instaladores de Calefacción, Climatización, Fontanería, Gas y APines de Sevilla GREMIO (FEDEME) |  | Raúl de la Peña Aguilar Antonio Catalán 954 526 988 www.Fedeme.com | Sevilla |
| Asociación Aragonesa de Instaladores y Mantenedores de Climatización y APines AAIMCA |  | José María Urueña Osuna Pedro Sanz 976 224 907 | Zaragoza |
| Asociación de Instaladores de Calefacción, Ventilación y Aire Acondicionado de Bizkaia AIMBI |  | Miguel Erice Fernández Uxue Esparza 944 002 800 www.cebek.es | Bizkaia |
| Asociación Turolense Empresarial de Fontanería, Calefacción, Gas y APines ATEFONCA |  | José Manuel Lozano García Ana Robles 978 618 080 www.ceoeteruel.es | Teruel |

FREMM propone transformar la región con una economía que genere riqueza para todos los ciudadanos



El presidente de la Federación Regional de Empresarios del Metal de Murcia, Alfonso Hernández Zapata, demanda, durante la Asamblea General de la organización empresarial, agua, Financiación, un plan industrial y de servicios avanzados, interconexión Ferroviaria dentro y Fuera de la Región y el nuevo Puerto de El Gorguel, con un área de ensamblaje.



Alfonso Hernández Zapata abogó, ante los dirigentes políticos y económicos de la Comunidad de Murcia, por la unidad para afrontar una apuesta ambiciosa, valiente y de primer nivel en logística y sostenibilidad energética que impulse la renta per cápita de Murcia. Para ello, Hernández puso FREMM a disposición de los presentes como herramienta óptima en el desarrollo de la Región de Murcia.

Alfonso Hernández animó a los asistentes a ver la digitalización empresarial y la sostenibilidad, a través de la eficiencia energética y la economía circular, como nuevas oportunidades de negocio. Así, alentó por segundo año consecutivo al Gobierno regional a asumir el reto de convertir a Murcia en la primera Comunidad en ser autosuficiente en energía eléctrica, obtenida de Fuentes renovables.

El compromiso asumido desde FREMM con la digitalización empresarial ha llevado a la Federación a ser la única sede de una Oficina de Transformación Digital existente en la Región. También creó la Fundación ExceleM, junto al Centro Tecnológico del Metal, en colaboración con el Instituto de Fomento, además de coorganizarse los eventos tecnológicos "ADITIVA 4.0" y Foro Robotika".

Las acciones anteriores han convertido a FREMM en una herramienta clave para liderar la inclusión del metal en la vanguardia empresarial. Su misión se ha visto reforzada, tras asumir la presidencia de la Comisión de Formación del sector metal en España, desde donde transferirá las buenas prácticas aplicadas en su centro de Formación profesional reglada, que,

por cierto, pasará en breve a ser centro concertado. La Formación impartida en FREMM entre desempleados registra una inserción laboral del 80%.

Asimismo, la Federación está comprometida con la empleabilidad, tras impulsar la Agencia de Colocación para ser un referente como servicio nacional en demanda y oferta de empleos de perfil tecnológico.

El sector del metal representa el 10% del PIB regional. Está compuesto por 8.500 empresas y emplea a unos 85.000 trabajadores. La mayor parte de las actividades empresariales del metal ha ganado intensidad, tras abrirse a nuevos mercados, además de estar en Fase de digitalización.

El metal registró en mayo un incremento interanual del IPI del 13,1%, Frente al 1,8% de la media nacional. En el acumulado del año, el incremento Fue del 7.7%, Frente al 0,4% de la media nacional. Las exportaciones siguen siendo uno de los sustentos del sector metal, con un alza del 3,8% en abril de este año.

www.fremm.es

Murcia



Nuevas incorporaciones en ASOFRIO

Durante el mes de junio, Grup Aiterm, Gasifred y Gredos ReFrigeración han entrado a Formar parte del grupo de empresas de Asofrío 2002. en condición de asociados, reforzando así su cartera de instaladores en los sectores de refrigeración y climatización.

Grup Aiterm es una empresa con más de 40 años de experiencia en climatización, Frío y hostelería, lo que les ha permitido posicionarse como empresa líder en sus comarcas. Los productos ofrecidos, tanto en aplicaciones domésticas como en proyectos para industrias o grandes superficies, garantizan una gran calidad y la adecuación total a las necesidades.

Para más información: www.aiterm.com

Ubicados en Ibiza y Formentera, y especializados en Climatización y Hostelería con más de 45 años de antigüedad, Gasifred se posiciona como compañía técnica líder, tratando de ir más allá del mantenimiento, diseño, ejecución y proyección de instalaciones, asesorando a profesionales y particulares en la creación de espacios confortables

y más amables con las personas y el entorno.

Para más info www.gasifred.com

Por último Gredos ReFrigeración, empresa con 46 años de antigüedad ubicada en Talavera de la Reina, y especializada en refrigeración y hostelería, se incorpora al grupo.

No han sido las únicas incorporaciones, ya el pasado mes de Febrero SENFRI Soluciones Energéticas y Frigoríficas (Barsavima S.L.U.) entró a Formar parte como socio del grupo Asofrío.

Con más de 10 años de experiencia, en SENFRI Soluciones Energéticas y Frigoríficas son especialistas en realizar instalaciones de Refrigeración Comercial. Su ámbito de actuación es Cataluña teniendo su central en Barcelona.

"Poder incrementar nuestra competitividad aprovechando las sinergias del grupo, así como compartir el know-how, información y apoyo técnico han sido Factores clave para nuestra incorporación a Asofrío" asegura Marc Serés, Gerente de SENFRI Soluciones Energéticas y Frigoríficas.

www.asofrio.com

Consigue tu Carné de Operador Industrial de Calderas



jo (Industria e I+D+i) para poder manipular calderas industriales.

El plazo de presentación de solicitudes para la admisión a los exámenes de la convocatoria ordinaria de 2019 es del 9 al 23 de septiembre de 2019, ambos inclusive (DOGV núm. 8462, de 11/01/2019).

Curso de Operador Industrial de Calderas FEMPA

Modalidad: Presencial
 Tipo: Bonificable
 Duración: 50 horas
 Horario: M-J-V 16:00 a 21:00
 Fecha: del 19/09/2019 al 31/10/2019
 Lugar de impartición: FEMPA
 Precio: Consultar

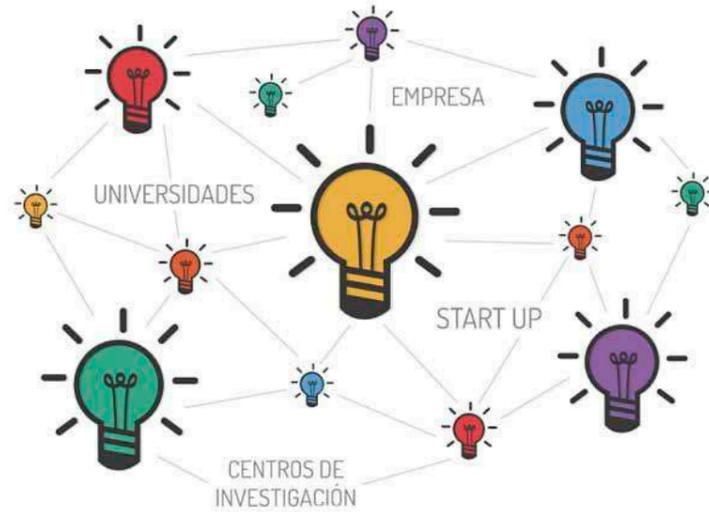
www.fempa.es

Madrid



Alicante

¡Súmate a la innovación abierta con FEMPA!



En 2019, la Federación de Empresarios del Metal de la Provincia de Alicante FEMPA ha impulsado un área específica dedicada a la promoción y transferencia de conocimiento científico, especializado e innovador a la PYME y a la mediana empresa. A lo largo de estos meses, el dpto. de innovación ha puesto una serie de iniciativas basadas en el paradigma de la innovación abierta, una nueva fórmula en el que las empresas cooperan con otras firmas y profesionales externos para el desarrollo de estrategias y proyectos de I+D+i.

Se han destinado los esfuerzos necesarios para sumar instituciones que puedan complementar los servicios de la Federación y contribuir de forma activa a la promoción y generación de proyectos de innovación colaborativos entre sus asociados, con el fin de incrementar su competitividad y consolidar su crecimiento sostenible. Esta fórmula de interés general fomenta el concepto "win-win" para cada uno de los agentes participantes y colateralmente, incrementan la competitividad del sector empresarial valenciano y español.

El pasado mes de febrero se alcanzó un acuerdo con la Unidad Científica de Innovación Empresarial Ars Innovatio de la Universidad de Alicante. El objetivo principal es impulsar iniciativas de innovación multidisciplinares, especialmente las propias de la Universidad de Alicante y para realizar proyectos transversales conjuntamente con la propia Federación y empresas asociadas.

A su vez, en julio se firmó un convenio marco con la Fundación Universidad Miguel Hernández con la finalidad de establecer unos cauces de cooperación efectivos en el ámbito científico-empresarial con alcance innovador, empresarial y social, facilitando el intercambio de experiencias y transferencia de conocimiento aplicado a la empresa.

A ello se suma la intensa colaboración presente con el Instituto Tecnológico Metalmeccánico, Mueble, Madera, Embalaje y Afines AIDIMME, así como otros agentes e instituciones alineados con el fomento de la innovación, como piedra angular en la cual basar cualquier estrategia empresarial de éxito.

Desde el dpto. de innovación de FEMPA se está trabajando con partners de referencia internacional para el impulso de nuevas iniciativas en el tercer trimestre de 2019. En la ya conocida como Cuarta Revolución Industrial, tienen un papel protagonista tanto el tejido incipiente de start-ups y emprendedores como las empresas actuales del sector metalúrgico, robótica, automoción, electrónica, etc. La materialización de sinergias entre ambos contextos propicia que la supervivencia y consolidación de los primeros, por otro lado, la garantía de adaptación de los segundos.

Si deseas conocer los detalles y participar en nuestras iniciativas, ponte en contacto con FEMPA

www.fempa.es

Alicante

El verano asturiano y la Feria de muestras.

AFONCASA



Un año más el referente económico del verano asturiano ha sido la celebración de la FIDMA, Feria Internacional de Muestras de Asturias que en esta ocasión alcanzó su 63ª edición.

Con la tutela de la Cámara de Comercio de Gijón, en un recinto de más de 160.000 m2 que reunió a 2000 expositores de todos los sectores, la FIDMA constituye todo un acontecimiento que refleja el pulso de la actividad industrial y mercantil, confluencia y cita de los referentes de la vida política y económica. Además de su carácter de escaparate empresarial, las actividades gastronómicas, lúdicas y culturales constituyen el complemento perfecto de la visita, facilitando que en la presente edición se superaran todas las previsiones, alcanzando los 725.000 visitantes desde su inauguración el día 3 a su clausura el 18.

Varias de nuestras empresas asociadas tuvieron presencia como expositores, de las que tenemos referencia, mencionaremos por su éxito de público el stand, de "edp" con el descriptivo título "La energía de las personas", así como los stand de "Asturimagen" y "Técnicas Reunidas de calefacción y gas". Dentro del pabellón de la Ingeniería Técnica Industrial encontramos a "Instalaciones Nevares" y "Abaco Estudios y Proyectos", todos ellos mostrando las diversas facetas de nuestro sector.

Durante los días 8 y 9 de agosto se celebraron las jornadas dedicadas a la ingeniería técnica industrial, organizadas por su Colegio Profesional. En el marco de la estrecha colaboración que AFONCASA mantiene con la entidad, D. Enrique Pérez

Rodríguez, Decano Presidente del Colegio Oficial de Ingenieros Técnicos Industriales del Principado de Asturias nos trasladó la invitación a todos los asociados para la asistencia a las diferentes conferencias, con entrada libre a la FIDMA. Desde la asociación hicimos partícipes de la invitación, mediante comunicado digital, a todos ellos.

En la jornada del jueves 8 con el título genérico de "Movilidad sostenible y nuevos modelos de negocio" se impartieron las conferencias "El papel de la electricidad y el gas natural en la movilidad sostenible, El vehículo eléctrico y su infraestructura asociada" (impartida por D. Adriano Mones Mayo), la conferencia "El gas natural vehicular" (por Dña. Noelia Sánchez Fernández), posteriormente la Mesa redonda "Nuevos modelos de negocio asociados a la introducción de combustibles alternativos en la movilidad", y las ponencias "Carsharing con vehículos eléctricos" (D. Alejandro Díaz González), "Proyecto GUPPY". (D. Pablo Campos-Ansó Fernández), finalizando la jornada con la conferencia El vehículo eléctrico como acumulador. Redes inteligentes y tecnología "vehicle to grid" V2G". (D. Antonio González-Lamuño Leguina).

El viernes 9 de agosto, tuvimos la oportunidad de asistir a la Conferencia Magistral "Cambiar la Forma en que cambiamos" (impartida por D. Miguel Ángel Sanz), y ya por la y tarde, como fin de las jornadas "La Acreditación DPC Ingenieros y los grandes desafíos" (D. José Antonio Galdón Ruiz).

La visita a la FIDMA ha sido una buena forma de actualización y de completar las actividades estivales que nos ofrecen el mar y la montaña.

www.afoncasa.org

Asturias

Ascensión Zamora, nueva Presidenta de ASEMECO



La directora ejecutiva de Euroclima, Ascensión Zamora, fue elegida el pasado 22 de junio nueva presidenta de la Asociación Empresarial del Metal Mecánico, Tecnológico y Digital de Córdoba (ASEMECO), en una asamblea extraordinaria que la entidad ha celebrado en la Plaza de Toros.

Zamora ha relevado en este cargo a Francisco Reina, con quien ha colaborado en los últimos tiempos. En sus palabras a los socios, ha agradecido la labor realizada por el presidente saliente y ha subrayado que "se trata de coger un relevo sin rupturas".

Entre sus objetivos, ha destacado la defensa de los asociados y el trabajo para situar a Asemeco "en el lugar que le corresponde en la sociedad cordobesa". También ha destacado la necesidad de "continuar trabajando en la búsqueda de mano de obra cualificada", una idea en la que ha coincidido el presidente de ConFemetal, José Miguel Guerrero. Así, ha abundado en que en la actualidad esta patronal es "autosuficiente". Junto a otras ideas, también ha planteado que mantendrá la junta directiva actual y ha adelantado que "vienen años muy buenos".

El acto ha contado con la asistencia de diversas autoridades, entre quienes se ha encontrado el alcalde de Córdoba, José María Bellido. Este ha apuntado la colaboración público-privada como una po-

sible vía para solucionar la demanda de trabajadores cualificados que tiene este sector. De este modo, ha asegurado que la carencia de personal formado "no es de recibo" cuando la tasa de paro juvenil alcanza el 40% en Córdoba. También ha apuntado otros retos como la definición de un plan estratégico para la ciudad.

El regidor municipal ha precisado que Córdoba necesita ser industrializada, "pero también hay que fortalecer las empresas que ya están implantadas", y ha aludido a objetivos como el de "ser fiscalmente competitivos".

El 15 de junio de 1977 se firmó el acta de constitución de la Asociación de Empresarios del Metal de Córdoba. Un grupo formado por siete industriales suscribieron ese acta de constitución de la organización, que tendría indudables repercusiones.

El objetivo que ha marcado el trabajo de esta organización desde sus orígenes es el de dar respuesta a las necesidades de un sector, el del metal, que en la provincia de Córdoba está representado por casi 1.000 empresas y más de 9.000 trabajadores, situándose por tanto, como uno de los sectores más importantes en la provincia por número de trabajadores vinculados al metal mecánico, facturación e índices de exportación.

www.asemeco.com

Córdoba

Ferias y Congresos nacionales e internacionales 2019 (del 1 de septiembre al 31.12.2019)

| 2019 | Dónde | Cuándo | Organiza | Más info |
|--|------------|--------------------|------------------------|---|
| REBUILD, construye y rehabilita Invitación socios C N I • Premium VIP Pass - código REB19CNVIP • Business Pass - código REB19CNIBP | Madrid | 17 a 19 septiembre | IFEMA | www.rebuildexpo.com |
| EXPOBIOMASA C N I es miembro del Jurado de EXPO-BIOMASA. Entrada gratuita socios C N I | Valladolid | 24 a 26 septiembre | AVEBIOM | www.expobiomasa.com |
| FIRAMACO, ReForma y Rehabilitación | Alicante | 27 a 29 septiembre | Generalitat Valenciana | www.Feria-alicante.com |
| TECNOFRIO | Madrid | 16 a 17 de octubre | ATECYR / FENERCOM | www.congresotecnofrio.es |
| VI Congreso Edificios Energía casi Nula Descuento socios de C N I | Madrid | 23 octubre | TECMARED | https://www.congreso-edificios-energia-casi-nula.es/ |
| XV Congreso Anual de Cogeneración "Cogeneración: Calor y Energía Eficientes y Limpios para el Futuro Energético Sostenible de Europa". | Madrid | 25 a 25 de octubre | ACOGEN y COGEN EUROPE | http://www.cogenspain.org/xv-congreso-anual-de-cogeneracion |
| VI Congreso Smartgrids C N I es miembro del Comité Técnico Código descuento 20% para socios de CNI: 5cei-cni | Madrid | 17 a 19 septiembre | TECMARED | https://www.congreso-smartgrids.es/ |

Madrid acogerá REBUILD 2019, el evento de innovación para transformar el sector de la edificación que reunirá a más de 9.000 profesionales



REBUILD 2019 ya está en marcha para hacer de Madrid la capital mundial de la edificación inteligente del 17 al 19 de septiembre. El encuentro, que se celebrará en el pabellón 8 de Feria de Madrid (IFEMA), contará con la presencia de más 9.000 profesionales del sector, que representan más de 5.000 nuevos proyectos de edificación, además de las más de 200 compañías que estarán presentes en la zona expositiva para presentar sus propuestas más innovadoras y vanguardistas en materia de edificación. Bajo el concepto Smart Building, esta segunda edición de REBUILD busca situar el foco de la innovación en la transformación digital de la edificación, en la obtención y análisis de los datos para conseguir una mayor eficiencia que contribuya a la creación de ciudades más inteligentes, o en la construcción offsite para reducir plazos de actuación y aumentar la precisión de los proyectos. En definitiva, introducir la digitalización, y todas las posibilidades que este proceso ofrece, en este gran escaparate del sector. Y es que, según datos de Naciones Unidas, la población mundial que vive en ciudades se espera que crezca del 54% al 66% para el año 2050, añadiendo así 2.500 millones de personas a las áreas urbanas.

Ante este escenario, se acentúa la necesidad de crear edificaciones más sostenibles, energéticamente eficientes y de calidad a través de un uso más inteligente de la tecnología. "Para esta segunda edición de REBUILD queremos presentar una perspectiva de la industria de la edificación mucho más integrada, en la que los diferentes agentes puedan mostrar sus avances para la necesaria transformación del sector", asegura Gema Travería, directora de REBUILD, quien además señala que "este encuentro es una gran oportunidad de negocio al reunir a todos los profesionales del Rebuild es un evento de: sector: desde arquitectos, promotores, constructores, aparejadores, diseñadores de interior, hasta ingenieros, instaladores y jefes de obra, entre muchos otros".



Dentro de la programación prevista para este año, tendrá lugar la segunda edición del 'Congreso Nacional de Arquitectura Avanzada y Construcción 4.0', con una agenda especializada para cada uno de los diferentes perfiles profesionales que la visitarán, y diseñada con el objetivo de reflexionar sobre el futuro de la edificación y los drivers que deben marcar su transformación. "Temáticas como la industrialización de los procesos, el BIM, la sostenibilidad en términos de economía circular y Passivhaus, o elementos transversales de la digitalización como blockchain, inteligencia artificial o la nanotecnología serán sólo algunos de los aspectos clave que se abordarán en REBUILD 2019. REBUILD 2019 cuenta con el apoyo institucional del Ministerio de Fomento, la Comunidad de Madrid, y el Ayuntamiento de Madrid; el Colegio de Arquitectos de Madrid (COAM), el Colegio de Decoradores y Diseñadores de Interior de Madrid (CODDIM), el Colegio de Aparejadores de Madrid, así como más de 90 organizaciones empresariales, universidades, asociaciones y colegios profesionales, centros tecnológicos y las empresas más innovadoras en la fabricación de materiales y soluciones para la edificación.



“¿Quieres una invitación?, tenemos pases para ti como socio de CNI, llámanos 914 112 410”

TECNOFRIO 2019, programa

El 16 y 17 de octubre en Madrid, la Escuela Técnica de Ingenieros Industriales acogerá una nueva cita de TECNOFRIO, el congreso nacional por excelencia de la refrigeración desde su primera edición en 2016. Or-

ganizado por ATECYR y FENERCOM, el Comité Técnico del Congreso ya ha cerrado un programa de conferencias de gran interés.

Día 16 de octubre de 2019

| | | |
|-------|-------|--|
| 09:00 | 09:30 | RECEPCIÓN Y ENTREGA DE DOCUMENTACIÓN |
| 09:30 | 10:00 | ACTO INAUGURAL <ul style="list-style-type: none"> Javier Ruiz Santiago Viceconsejero de Economía y Competitividad. Comunidad de Madrid Elena González-Morlux Vázquez Gerente de la Fundación de la Energía de la Comunidad de Madrid Miguel Ángel Llopis Gómez Presidente de ATECYR Roberto Solsona Caballer Presidente de AEFYT Joaquín Alberto Peñalver López Presidente de AFAR |
| 10:00 | 11:30 | SESIÓN PLENARIA 1 F-Gas en otros Estados miembros. Avances sobre el informe completo que el 31 de diciembre de 2022 la Comisión Europea publicará sobre los efectos del Reglamento F-Gas, incluyendo: a) Previsión de la demanda de HFC hasta y después de 2030 b) Nueva relación de reducción de emisiones de gases fluorados c) Normas europeas e internacionales sobre la transición a refrigerantes alternativos Ana María Bravo Senior Policy Advisor Fluorochemicals/EFCTC Representing the EUROPEAN FLUOROCARBONS MANUFACTURERS MESA REDONDA 1 <ul style="list-style-type: none"> José Pedro García Espinosa Director Comercial Europa, Oriente Medio, Asia y África. FROST-TROL Guillermo Martínez López Jefe de Servicio Oficina Española de Cambio Climático. MINISTERIO DE TRANSICIÓN ECOLÓGICA Y MEDIO AMBIENTE Lluís Giralt López Gerente. GAS SERVEI Ángel Barragán Cervera Profesor. UNIVERSIDAD JAUME I DE CASTELLÓN Christopher Morote Director de Actividad. CLIMALIFE y MATELEX Moderador: Emilio Almazán Moro (pendiente confirmación) Jefe de Servicio de la Subdirección General de Calidad y Seguridad Industrial MINISTERIO DE INDUSTRIAL, COMERCIO Y TURISMO |
| 11:30 | 12:00 | CAFÉ OFRECIDO POR DANFOSS |

Día 17 de octubre de 2019

| | | |
|-------|-------|---|
| 09:30 | 10:00 | Aplicación de las novedades del Reglamento de Seguridad en Instalaciones Frigoríficas en las distintas Comunidades Autónomas. Arntton Arrieta Insausti - Dirección de Energía, Minas y Administración Industrial de Vitoria-Gasteiz Representante - COMUNIDAD DE MADRID |
| 10:00 | 11:30 | SESIÓN PLENARIA 3 Nuevos límites en la carga de refrigerantes. La Comisión Electrotécnica Internacional (IEC) ha anunciado en mayo la aprobación de un aumento en el límite de carga para los refrigerantes A3 (inflamables) a 500 g desde 150 g, así como un aumento en el límite de carga para A2 y A2L (refrigerantes de baja inflamabilidad) a 1.200 g desde 150 g. Esto abrirá un nuevo mercado para los fabricantes de equipos y para usuarios el poder conocer alternativas de A3 y A2L que se expondrán en el Congreso. Vicente Gulabert - Vice General Manager R+D and QA. HUAYI COMPRESSORS MESA REDONDA 3 <ul style="list-style-type: none"> Juan Manuel Martínez Director Técnico. INFRICO Rodrigo Llopis Doménech Profesor Titular del Área de Máquinas y Motores Térmicos. UNIVERSIDAD JAUME I DE CASTELLÓN Javier Cano Cavanillas Director Comercial. INTARCON Diego Ortega Comunian Trade Marketing Manager. EPTA IBERIA Vicente Fuentes Responsable de la flota nacional de enfriadores de cerveza. MAHOU SAN MIGUEL Moderador: Enrique Torrella Alcaraz - Miembro del Comité Técnico de Atecyr y Catedrático de la Universidad Politécnica de Valencia |
| 11:30 | 12:00 | CAFÉ OFRECIDO POR DANFOSS |
| 12:00 | 14:00 | SESIÓN DE PONENCIAS 3 <ul style="list-style-type: none"> Evolución Tecnológica en Refrigeración: ¿de dónde venimos?, ¿dónde estamos?, ¿hacia dónde vamos? - Félix Sanz del Castillo Conservación de productos en una cámara mediante refrigeración solar fotovoltaica usando un ciclo de refrigeración integrado por compresión de vapor - Javier Blanco Castro y José Díaz Suárez - FROST-TROL Climatización sostenible a mínima inversión en supermercados - Gema Martínez López - CIAT Importancia de las Tecnologías de Refrigeración utilizadas en el transporte por carretera - Juan Manuel Sierra Sidera - AFFRIE Optimización de mural refrigerado con baja carga de propano condensado por anillo de agua, con solución específica de compresor de velocidad variable - Eric Winandy - EMERSON |

Día 16 de octubre de 2019

| | | |
|-------|-------|---|
| 12:00 | 14:00 | SESIÓN DE PONENCIAS 1 <ul style="list-style-type: none"> Refrigerantes HFO: soluciones para refrigeración y aire acondicionado con muy bajo PCA - José García Cerezo - KIMIKAL Buena praxis en instalaciones de refrigeración: Procedimientos durante la instalación y mantenimiento - Lorena Hernández Peñañel - ASORIO Actuaciones para la reducción de las emisiones de gases fluorados en la Comunidad de Madrid - Eva Escobar Pérez - CONSEJERÍA MEDIO AMBIENTE Y O.T. La refrigeración post F-gas: el reto de la refrigeración sostenible - Albert Albert Soto - PECOMARK El amplio impacto del comercio ilegal en la industria de la refrigeración - Angélica Cándido - EUROPEAN CHEMICAL INDUSTRY COUNCIL |
| 14:00 | 15:30 | ALMUERZO OFRECIDO POR FROST-TROL |
| 15:30 | 17:00 | SESIÓN PLENARIA 2 Mejores técnicas disponibles en las instalaciones de refrigeración Se hablará sobre las mejores y más avanzadas tecnologías y soluciones o buenas prácticas disponibles, con retornos de inversión asequibles, en la industria de refrigeración y frío comercial, priorizando, como indican las recientes modificaciones de las Directivas europeas de energía, la eficiencia energética y apoyando la implantación de energías renovables Luis Huete - Responsable de instalaciones de Ingeniería. ARTICA MESA REDONDA 2 <ul style="list-style-type: none"> José Ramón Botana Duro Director Gerente. MAVEKAWA Alberto Coronas Salceda Director del Grupo de Investigación de Ingeniería Térmica Aplicada. UNIVERSIDAD ROVIRA I VIRGILI Carlos Toledo Rey R&D Projects Advisor. CDTI Juan Ramón Castejón López General Manager Spain & Portugal. BALTIMORE AIRCOIL Rafael Ramos Ruiz Responsable Desarrollo de Negocio. DANFOSS Moderador: Félix Sanz del Castillo - Adjunto a Gerencia. AEFYT |
| 17:00 | 19:30 | SESIÓN DE PONENCIAS 2 <ul style="list-style-type: none"> Tecnologías disruptivas en sistemas de refrigeración - Andreina Figueroa - CAREL CONTROLS IBERICA Tecnología de eyectores en instalaciones con CO2: mejoras en la eficiencia para aplicaciones en climas cálidos - Giacomo Pisano - OFFICINE MARIO DORIN Introducción del ciclo transcrítico utilizando CO2 como fluido frigorífico en la cadena de suministro de frío en supermercados y tiendas de conveniencia - Jaume Casanovas - PANASONIC Equipos de refrigeración comercial eficientes... ¿y certificados? - Federico Muñoz Sánchez - CEIS Optimización en instalación CO2 booster transcrítico mediante algoritmo de cálculo del set de alta presión - Ignacio Babau Gimenó - ELWELL IBERICA Mejora de los sistemas de CO2 transcrítico que utilizan un compresor paralelo - Julio Ferrada Mora - TEWIS SMART SYSTEM CO2OLtec® Evo: Segunda Generación de Sistemas de CO2 Transcríticos Eficientes para todos los climas - Sergio Isabel Cruz - CARRIER |

Día 17 de octubre de 2019

| | | |
|-------|-------|---|
| 14:00 | 15:30 | ALMUERZO OFRECIDO POR EPTA IBERIA |
| 15:30 | 17:30 | SESIÓN DE PONENCIAS 4 <ul style="list-style-type: none"> Como influye la tecnología de enfriamiento, en la calidad de los productos alimenticios - Emilio Rodríguez - DAIKIN A/C SPAIN Enfriamiento adiabático en almacenamiento frigorífico de alimentos. Uso en retrofit de plantas existentes y con nuevas tecnologías - Julio Ausín García - TORRAVAL COOLING Aplicación de refrigerantes naturales en sistemas indirectos de refrigeración y frío industrial - Maurizio Giuliani - INTARCON Caso de éxito de mejora de eficiencia energética mediante control inteligente en refrigeración industrial: Grupo Nueva Pescanova (planta de Arteixo, A Coruña) - Javier González Domingo, David González Asenjo y Ana Fuentes Cid - INSTITUTO TECNOLÓGICO DE CASTILLA Y LEÓN Danfoss Cooling - CO2 como fluido secundario - José Enrique de Corral - DANFOSS |
| 17:30 | 19:00 | SESIÓN PLENARIA 4 Avances en la refrigeración industrial. Últimos avances en grandes instalaciones industriales de refrigeración que se han desarrollado, tanto en la tecnología aplicada como en las prácticas habituales de control y mantenimiento. Evolución en las instalaciones de NH3 y CO2 y discusión sobre los parámetros de trabajo en la explotación de la instalación frigorífica así como los avances tecnológicos que ayudan a lograr mejoras de eficiencia energética de la planta y consiguen mayores niveles de seguridad. MESA REDONDA 4 <ul style="list-style-type: none"> José Rodríguez Castro Gerente Departamento Técnico. KINARCA Ramón Puente Varela Director Técnico. COFRICO Juan Álvarez Casal Senior Manager Industrial Refrigeration & Technical Codes Specialist. GEA REFRIGERATION IBERICA Paloma Virseda Chamorro Catedrática de Tecnología de Alimentos. UNIVERSIDAD PÚBLICA DE NAVARRA Juan Carlos Rodríguez Domínguez Design & Engineering Center Manager. JOHNSON CONTROLS Moderador: José Fernández Seara Miembro del Comité Técnico de ATECYR Catedrático en la UNIVERSIDAD DE VIGO |
| 19:00 | 19:30 | CLAUSURA |

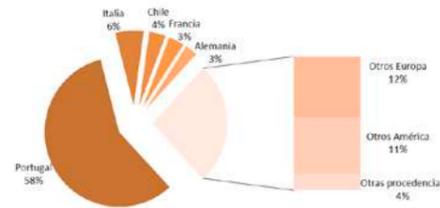
Expobiomasa reunirá 15.000 visitantes de 40 países la próxima edición los días 24, 25 y 26 de septiembre en Valladolid.

Desde su primera edición en 2006 hasta la última en 2017 han visitado la Feria más 143.000 visitantes profesionales, de los que el 9 % provinieron de distintos países del mundo -94 procedencias registradas-.

La mayor parte de los 10.000 profesionales que llegaron de Europa fueron portugueses; por cercanía y porque es su "momento" para contactar con proveedores y encontrar soluciones adecuadas a la evolución del sector en su país.

En la próxima edición, Finlandia será el país invitado y contará con un día especial para sus empresas, como ya ocurrió con Portugal, Austria y Dinamarca. Finlandia ya ha estado presente en ediciones anteriores de Expobiomasa con participación agregada de varias empresas. Incluso en la primera edición de la Feria se cele-

VISITANTES PROFESIONALES EN EXPOBIOMASA
Procedencia Internacional. Años 2006-2017



bró el primer Seminario Hispano Finlandés como evento previo.

Solicita tu pase a CNI o inscríbete on line en: www.expobiomasa.com/acreditacion

www.expobiomasa.com

Congreso Edificios Energía casi nula EECN Madrid, 23 de octubre



VI Congreso EECN Edificios Energía Casi Nula Madrid, 23 Octubre 2019

Sistemas y Tecnologías Integrables, Integración de Energías Renovables, Prestaciones Reales de los EECN, Rehabilitación y regeneración Urbana, Edificios y Distritos de Energía Positiva, Uso, gestión, operación y mantenimiento, Economía Circular, PROYECTOS EECN. Se plantea inicialmente el siguiente esquema de contenidos:

- 12 Presentaciones orales basadas en el llamamiento de Propuestas de Comunicaciones y Proyectos abierto a todos los actores del sector
- 1 Ponencia Magistral
- 2 Mesas Redondas (de alto nivel, representativas de temáticas de máxima actualidad y relevancia)
- Puntos de Encuentro (Empresas e Instituciones patrocinadoras en el Hall)

<https://www.congreso-edificios-energia-casi-nula.es/>

El V Congreso Edificios Energía Casi Nula (EECN) es el principal foro de encuentro profesional en el que abordar el estado actual de los Edificios de Alta Eficiencia y las implicaciones que representan para el sector de la edificación, la construcción, la arquitectura y los servicios relacionados en nuestro país.

La sexta edición del Congreso Edificios Energía Casi Nula se celebrará el día 23 de octubre de 2019 en el Auditorio de La Nave, en Madrid.

El lema principal de esta nueva edición del Congreso es "¿Y después del EECN qué? Una visión de Futuro". Con ese enfoque, el Congreso aborda los aspectos clave de los Edificios de Consumo de Energía Casi Nulo en España desde un punto de vista integral y multidisciplinar. Estarán presentes temas muy variados, contemplando soluciones tanto para la Nueva Edificación como para la Rehabilitación. Motivación, Información, Experiencias y Beneficios para los Usuarios, Soluciones Arquitectónicas y Constructivas,

Nuestros socios colaboradores

Las empresas instaladoras socios de CNI ocupan un lugar muy importante entre los Fabricantes y los clientes Finales, con quienes tienen un contacto directo. Por ello CNI cuenta con un importante grupo de empresas colaboradoras, Fabricantes en su mayoría, a quienes CNI agradece su apoyo. He aquí algunos de ellos y sus novedades.

Si tiene interés en formar parte de este grupo para hacer llegar a los empresarios instaladores miembros de CNI sus novedades y noticias, no dude en contactar con nosotros: marketing@cni-instaladores.com



BAXI presenta, por primera vez en el mundo, la caldera doméstica a base de hidrógeno



La primera caldera doméstica a base de hidrógeno del mundo se ha puesto en funcionamiento en una situación real en Rozenburg, Países Bajos, el pasado 25 de junio. La caldera ha sido desarrollada por BDR Thermea Group, grupo líder en soluciones inteligentes de conFort térmico en el que BAXI es una de las marcas más relevantes. Esta innovadora caldera utiliza hidrógeno puro que ha sido producido por energía eólica o solar sin liberar CO2, para alimentar una caldera de condensación de alta eficiencia para calentar el sistema de calefacción central de un edificio residencial. Después del primer piloto en los Países Bajos, que está siendo llevado a cabo por la Filial holandesa del Grupo, se está realizando una prueba de campo a mayor escala en el Reino Unido. El objetivo es explorar nuevas oportunidades para proyectos en otros países europeos como parte del desarrollo más amplio y paneuropeo de esta tecnología.



red es de crucial importancia para BDR Thermea Group. Además del programa piloto en Rozenburg, también participaremos en un proyecto de demostración a gran escala en el Reino Unido. Más de 400 calderas de hidrógeno se instalarán en los próximos dos años.

Piloto en Rozenburg (Holanda)

El proyecto holandés en Rozenburg es una iniciativa conjunta con el operador de red Stedin, el municipio de Rotterdam y la cooperativa de vivienda Ressor Wonen. Está previsto que la caldera de hidrógeno se instale en una sala de calderas junto con una caldera de gas natural convencional existente que garantizará que los residentes tengan suficiente calor y agua caliente en todo momento. Stedin está utilizando una tubería regular existente para suministrar hidrógeno, lo que demuestra que la red de gas existente es adecuada para transportar hidrógeno. En este proyecto, Stedin y sus socios están considerando la totalidad de la cadena del Futuro: la producción, distribución y conversión de hidrógeno, con el objetivo final de proporcionar conFort con cero carbono.

www.baxi.es

Firme compromiso con la sostenibilidad

Jordi Mestres, CEO de BDR Thermea y BAXI en España y Portugal, valora muy positivamente este avance y confirma que “la energía de gas (hidrógeno) es una tecnología inevitable y necesaria si queremos almacenar energía generada de manera sostenible durante un período de tiempo más largo, ya que la energía eólica y solar abundante no siempre está disponible de inmediato en los momentos de mayor necesidad, como en el invierno. Con la nueva caldera de hidrógeno, junto con nuestros dispositivos de pilas de combustible, estamos firmemente comprometidos a contribuir que el entorno sea más sostenible”.

Explorando más pilotos

“El principio de funcionamiento de la caldera de hidrógeno es el mismo que el de una caldera que funciona con gas natural”, dice Peter Snel, director de tecnología de BDR Thermea Group. “En el futuro, podremos intercambiar calderas de gas convencionales por calderas de hidrógeno de forma similar, siempre que el suministro de hidrógeno esté disponible a través de las tuberías de gas natural. Es por eso que la cooperación con los operadores de



Ecotic participa en la primera celebración del Día Mundial de la Refrigeración



El pasado día 26 de junio, la Fundación Ecotic participó como patrocinador en la primera conmemoración del Día Mundial de la Refrigeración, celebrado con el apoyo del Programa de las Naciones Unidas para el Medio Ambiente (PNUMA), y que tiene como objetivo contribuir a la concienciación de la comunidad internacional sobre el papel de esta industria en el apoyo a la vida moderna y a la sociedad.

Durante la jornada se realizó un recorrido por la historia del Frío, se puso en valor la importancia de la refrigeración en la sociedad actual y en el desarrollo económico, y se visionaron los retos de futuro en cuanto al papel del sector en el impulso de la sostenibilidad ambiental.

Más de 150 representantes de todos los sectores relacionados con la refrigeración se dieron cita para celebrar este día, que empezó poniendo en valor la ventaja del sector de la refrigeración para lograr el objetivo de una sociedad descarbonizada en 2050, ya que el uso de energía eléctrica con el que trabaja el sector muestra una tendencia clara hacia el uso de las energías renovables.

ECOTIC recuerda que los instaladores deben realizar una adecuada instalación o desinstalación de los equipos, ajustándose a los protocolos técnicos que conforman las buenas prácticas profesionales,

y que adquieren una especial relevancia en el caso particular de los aparatos de aire acondicionado. ECOINSTALADORES es una pionera iniciativa de ECOTIC para reconocer el esfuerzo de los instaladores y empresas del sector que se impliquen en la adecuada gestión de los residuos de los equipos de aire acondicionado y otros electrodomésticos al final de su ciclo de vida útil. Esta nueva edición de ECOINSTALADORES incorpora una importante novedad. Mediante su adhesión al programa, los instaladores también pueden gestionar a través de ECOTIC los residuos de calderas, luminarias y lámparas, y de otros electrodomésticos como lavadoras, neveras, etc. La acreditación en el programa ECOINSTALADORES, reconoce las buenas prácticas de los instaladores y compensa económicamente a los mismos por los costes de logística inversa y almacenaje.

www.ecoinstaladores.com

El Sol y los sistemas térmicos: una combinación renovable, limpia y eficiente

Junkers ha querido sumarse a la celebración mundial del día del Sol para concienciar de los beneficios que supone la utilización de esta Fuente de energía gratuita e inagotable, para la generación de agua caliente, calefacción y climatización de piscinas mediante sistemas solares térmicos.

Fácil instalación, mantenimiento y ventajas Los sistemas solares requieren una instalación en el tejado de la vivienda para colocar los paneles solares y una instalación en el interior para la conexión de la parte hidráulica. Tras la instalación, el mantenimiento es realmente sencillo y consiste en garantizar un buen rendimiento del sistema que asegure la transferencia de calor y la eficiencia.

A este Fácil mantenimiento hay que añadir que la no dependencia continua del consumo de combustible permite, además de cuidar el medio ambiente, reducir considerablemente la factura actual. Con un correcto dimensionado, los sistemas solares térmicos pueden cubrir hasta un 75% de la demanda de energía que se consume habitualmente para calentar agua caliente. De este modo, la inversión inicial que conlleven se amortiza gracias a la no dependencia directa de otros recursos energéticos como, por ejemplo, el gas natural.

Teniendo en cuenta que los sistemas solares térmicos pueden instalarse tanto en viviendas unifamiliares como multifamiliares, lo esencial es la orientación de la instalación. De cara a conseguir el máximo confort y aprovechamiento de los recursos.

Además, la zona geográfica también es fundamental a la hora de decantarse por una u otra solución de energía solar. Es importante que, a pesar de lo que se piensa, el sol produce energía incluso en los días nublados. De hecho, los captadores solares de tubo de vacío Junkers pueden absorber la radiación solar difusa y transformarla en agua caliente, por lo que son ideales para zonas climáticas con menos radiación solar directa.

Así, para las zonas de climas más cálidos, los sistemas de Termosifón Premium o Essence son los más indicados. Estos es-



tán Formados por uno o dos captadores solares, estructura de aluminio o acero, depósito de acumulación y accesorios de conexión flexible. Su principal ventaja es que el captador solar calienta el agua del circuito cerrado y esta, a su vez, calienta el agua sanitaria, gracias al depósito de doble envolvente, por lo que su instalación es muy sencilla al no precisar de bomba para poner esa agua en movimiento.

Por el contrario, para zonas con climas más irregulares e inviernos más fríos, se recomiendan los sistemas de circulación forzada con captadores solares planos o de tubos de vacío. Estos fuerzan artificialmente el movimiento del agua en el circuito cerrado, mediante una bomba, y se produce el intercambio de calor en el serpentín del depósito de acumulación o intercambiador externo.

Los paquetes solares Junkers tiene todos los componentes necesarios ya definidos para una demanda y zona geográfica.

www.junkers.es



Casa sana: la OMS recomienda una ventilación adecuada



Se considera que una casa es sana cuando nos proporciona un entorno saludable que ofrece confort y favorece el descanso y la relajación tanto física como psicológica. Pero ¿qué hace de nuestra vivienda una casa sana?

En 2018, la Organización Mundial de la Salud (OMS) publicó un documento titulado Who Housing and Health Guidelines (Guías de Vivienda y Salud) que recoge una interesante propuesta de recomendaciones que parten de la revisión de la evidencia científica relacionada con la calidad de la vivienda y su entorno, y el impacto que produce en la salud de las personas.

La OMS señala a la vivienda saludable como un elemento fundamental en prevención de enfermedades, especialmente, en un contexto como el actual, en el que se están produciendo importantes cambios demográficos con una población más envejecida que hace que las personas pasen más tiempo en sus viviendas.

La mayor parte de las viviendas están diseñadas y construidas en unas condiciones que pueden generar riesgos para la salud como deficiente circulación de aire que favorece la contaminación ambiental e insalubridad que fomenta la aparición de enfermedades transmisibles

Entre los siete principios que marca la OMS para tener una vivienda saludable, se encuentran mantener la vivienda ventilada: la propia normativa y en concreto el Código Técnico de la Edificación establece

que se debe asegurar una ventilación adecuada en todas las estancias de la vivienda, de manera que se aporte un caudal suficiente de aire exterior y se garantice la extracción y expulsión del aire viciado por los contaminantes que se produzcan de forma habitual durante su uso normal. Una adecuada ventilación, contribuirá además a reducir la humedad y reducir los contaminantes del aire como compuestos orgánicos volátiles (COV), monóxido de carbono, pesticidas, etc. mejorando la calidad del aire en el interior del hogar.

Realizar un mantenimiento periódico: realizar labores de mantenimiento de nuestra vivienda tanto de sus materiales y estructuras como de sus instalaciones será fundamental para evitar que se devalúe. Una vivienda a la que se le hace buen mantenimiento será más cómoda, segura, sana y sostenible, es decir, una vivienda saludable.

Todas estas acciones deben conducir a lograr una vivienda que, tal y como se define por la propia OMS, sea "un refugio que sustente un estado de bienestar físico, mental y social. La vivienda saludable proporciona un sentimiento de hogar, incluyendo el sentimiento de pertenencia, seguridad y privacidad."

Descarga gratis nuestra guía: «los efectos de la contaminación atmosférica en la salud de las personas».

<https://bit.ly/2Rck56h>

www.solerpalau.com



El 70% de los españoles afirma que no podría vivir sin aire acondicionado en verano



Daikin, como compañía especializada en el sector de la climatización, es consciente de las altas temperaturas que se registran en la península durante los meses estivales y de cómo esto afecta directamente a la población. Para conocer realmente cuál es la situación a la que se tienen que enfrentar los españoles cada año durante los meses de verano, la compañía ha realizado un estudio que arroja números concretos sobre diferentes cuestiones.

Así, la encuesta refleja que más del 50% de los españoles asegura pasar calor en sus hogares durante los meses de verano. Por ello es natural que cerca del 70% considere que el aire acondicionado es imprescindible para soportar las altas temperaturas de esta época. Sin embargo, hay un dato que han facilitado los españoles que debe tomarse en especial consideración, sobre todo para ese 75% que asegura seguir practicando ejercicio durante estos meses de altas temperaturas: y es que el 20% de los españoles ha experimentado en algún momento de su vida un golpe de calor.

Claves de un experto para evitar los golpes de calor durante la práctica de deporte

Con estos datos sobre la mesa, Daikin ha realizado una colaboración con el Dr. Ramírez, especialista en medicina deportiva, Director de la Clínica HLA Dr. Sanz Vázquez y de los Servicios Médicos de la Real Federación Española de Atletismo, precisamente para aconsejar a los españoles sobre cómo realizar deporte de manera segura y evitar cualquier tipo de inconveniente.

Así, el Dr. Ramírez ha elaborado un decálogo en el cual se recogen 10 medidas concretas que deben seguir los españoles deportistas a la hora de realizar ejercicio durante los próximos meses de calor. Entre estos consejos se encuentran: Cuidar la hidratación, vigilar la temperatura de las bebidas que se van a ingestar, elegir el momento adecuado del día para realizar deporte, elegir bien la vestimenta, vigilar la alimentación, apostar por lugares frescos, utilizar protección solar, hidratarse después del ejercicio, adaptar la meta a la temperatura ambiente, ser consciente de la tolerancia a las altas temperaturas.

www.daikin.es

Salvador Escoda inaugura nuevas oficinas centrales



Salvador Escoda S.A. ha trasladado sus oficinas centrales a unas nuevas instalaciones que unifican los departamentos administrativos y comerciales de una manera más amplia, cómoda, moderna y funcional, respondiendo así a la necesidad de continua mejora operativa y mayor dimensión demandadas por el constante crecimiento de la empresa.

Las nuevas oficinas, emplazadas en la zona de la Sagrada Familia de Barcelona y muy cercanas a la anterior central, están situadas en:

C/ Nàpols, 249 planta 1
08013 Barcelona
Tel. 93 446 27 80
Fax 93 456 90 32
info@salvadorescoda.com

Anteriormente, SALVADOR ESCODA ha ampliado y renovado la delegación de Sant Boi de Llobregat con el objetivo de mejorar el servicio que dan a sus clientes de Cataluña. Este cambio está operativo



desde el pasado 15 de Julio. Como principal novedad, un exclusivo número de teléfono que sustituye al anterior: TELÉFONO DELEGACIÓN CATALUÑA: 934 607 556

Recordemos también la reciente inauguración en junio de una nueva tienda en Vitoria, la primera delegación Escoda en Euskadi con un amplio almacén y tienda repartidos en sus 900 metros cuadrados.

Todos estos cambios son reflejo de los buenos momentos por los que está pasando la compañía.

www.salvadorescoda.com



AMASCAL reivindica el papel de la distribución en la cadena de valor

La razón de ser de AMASCAL es simple: defender y potenciar el papel de sus distribuidores en la cadena de valor. Por esta razón procuramos difundir cuáles son las ventajas de que el fabricante trabaje con directamente con los almacenes. No solo somos un canal, sino que cada vez englobamos otros canales emergentes. Son muchas las ventajas que ofrecemos y aquí exponemos algunas de ellas en las que se refleja nuestra aportación:

1. La distribución es la esencia de la necesaria capilaridad
2. La cercanía y la proximidad al cliente, nos hace un vehículo fundamental para la puesta en el mercado de las diferentes soluciones
3. Nuestro compromiso con el fabricante es a largo plazo
4. Aportamos equilibrio en la negociación
5. Nuestros conocimientos nos llevan a la mejora continua en la capacitación técnica



De dcha. a izqda. David Juan, Presidente de AMASCAL, Esther Estévez, Directora de AMASCAL y Blanca Gómez, Directora de CNI

6. Ejercemos de dispersadores del riesgo
7. Aportamos nuestra experiencia y conocimiento sobre las necesidades de los clientes
8. Generamos confianza en el producto y el canal
9. Nos adaptamos e incorporamos a los nuevos canales de comunicación y venta, las más actuales tecnologías y herramientas que exige y exigirá un mercado tan veloz y cambiante como la propia sociedad

10. La colaboración entre empresas es fundamental y las relaciones de CO-LABORACIÓN son mucho más potentes que las sustentadas únicamente por la transacción.

Amascal no tiene dudas sobre el papel que jugamos y por eso no nos cansamos de difundirlo en todos los foros posibles. Pero no solo lo creemos, sino que buscamos incansablemente todas aquellas herramientas que nos permitan ser los mejores distribuidores posibles, con todos los conocimientos y avances tecnológicos

que nos hacen mejores y más profesionales para aumentar cada día los servicios ofertados; producto de vanguardia y asesoramiento integral al cliente junto con la comercialización de las novedades que el fabricante lanza al mercado y que el instalador necesita para su trabajo diario.

Sin duda los miembros de AMASCAL representan la CALIDAD y la EXCELENCIA en el servicio.

www.amascal.org

¡El nuevo catálogo 2019/2020 de Hoffmann Group ya está aquí!

El día 1 de agosto se estrena el nuevo catálogo 2019/2020 de Hoffmann Group junto con casi 9.000 novedades. Su amplio surtido cuenta con más de 85.000 artículos y todos ellos se reciben de un solo proveedor. El catálogo de Hoffmann está disponible en 18 idiomas. Desde este día todos los artículos del catálogo también están disponibles desde el eShop de Hoffmann Group www.hoffmann-group.com.

Una parte considerable de las novedades (un 37%) corresponde al mobiliario industrial, ya que la serie GARANT Gridline está por la primera vez completa. Todos los bancos, armarios, carros de taller y accesorios de GARANT Gridline están diseñados en el principio de la cuadrícula uniforme de 25 mm. Gracias a este principio de uniformidad, todos los elementos del sistema se combinan entre sí, ofreciendo de este modo unas posibilidades de individualización sin igual y una inmensa cantidad de combinaciones. Entre otras novedades importantes está también el sistema automático de salida de mercancías: el armario GARANT Tool24 Locker con los compartimentos extragrandes para una extracción controlada de las herramientas eléctricas o los artículos de EPI's.

También en el programa de las herramientas de mecanizado hay cambios importantes: a este segmento caen un 38% de todas las novedades de este año. Entre los productos más destacados de este segmento se encuentran la mordaza autocentrante GARANT Xtric, la nueva línea de las Fresas GARANT Master Alu y el



especialista del mecanizado en los aceros inoxidables - GARANT Master Tap Inox.

El programa de herramientas de medición presume de una nueva versión del microscopio GARANT MMI con el campo de visión de hasta 10 veces mayor y del nuevo calibre digital IP67 GARANT con salida de datos, recientemente galardonado con el prestigioso premio de diseño Red Dot. Con los primeros martillos blandos de GARANT amplía Hoffmann Group su portafolio de las herramientas manuales. El catálogo de Hoffmann Group de equipos de protección individual cuenta con más de 940 actualizaciones este año.

El socio líder europeo en soluciones de sistema, Hoffmann Group ofrece a sus clientes profesionales un amplio surtido de herramientas de calidad, mobiliario industrial y equipos de protección individual, cuidadosamente seleccionados y unidos en un único catálogo 2019/2020 y en el eShop de Hoffmann Group.

www.hoffmann-group.com



Primeras empresas en recibir el sello "Instalador de Biomasa Certificado"



El presidente de Asociación Española de Valorización Energética de la Biomasa (Avebiom), Javier Díaz, hizo entrega el lunes, 15 de julio de 2019, a los representantes de CALORDOM, GEBIO y ERBI del sello de 'Instalador de Biomasa Certificado' (IBC), lo que las convierte en las tres primeras empresas españolas en obtener esta certificación. El presidente de Avebiom destacó la importancia de "apostar por ofrecer al cliente garantías de calidad y control de las instalaciones y poder diferenciar en el mercado a las empresas que ejecutan de forma profesional su trabajo".

Según datos del Ministerio de Industria, en España hay más de 30.000 empresas capacitadas para realizar instalaciones

térmicas en edificios (RITE). Según estimaciones del Observatorio Nacional de Biomasa, que gestiona Avebiom desde 2009, un 27% de esas empresas ha operado con equipos de biomasa al menos en una ocasión. A finales de 2018 funcionaban en España casi 300.000 instalaciones de biomasa para uso térmico. La mayor parte son equipos de pequeña potencia, estufas y calderas de menos de 50 kW para el sector de la calefacción doméstica.

Este sello se ha puesto en marcha en colaboración con el Instituto de la Construcción de Castilla y León (ICCL), que actúa como entidad de certificación en todo el territorio nacional. ICCL, como entidad de certificación externa, aporta al modelo desarrollado por Avebiom la garantía de imparcialidad, competencia técnica, transparencia y confidencialidad necesarias a lo largo de todo el proceso de certificación. El alcance de la certificación se extiende a toda la cadena de valor, incluyendo el diseño, montaje, operación, mantenimiento y reparación de instalaciones y nace con vocación nacional.

www.avebiom.org



#PremiosAuna19 ¡Tú decides a los Finalistas!

Entra ahora y vota tus productos favoritos. Puedes votar una vez al día en cada una de las distintas categorías.

Las votaciones se cerrarán el próximo 5 de septiembre y los ganadores se darán a conocer en la gala de entrega de los Premios AUNA 2019 que se celebrará el 26 de septiembre en Madrid.

Participa y gana premios fabulosos, como un Smartphone S10+, o dos patinetes eléctricos XIAOMI M365 plegables

El sorteo tiene como finalidad conocer la opinión y valoración de los usuarios sobre las últimas novedades en productos o materiales eléctricos, de fontanería, climatización y calefacción de las empresas proveedoras de AUNA Distribución. Hay dos grupos de Premios:



- #PremiosAunaFCC19
Fontanería, Climatización y Calefacción
- #PremiosAunaEC19
Electricidad

En cada uno de los grupos de productos, se concederán cuatro premios:

1. Categoría principal: Mejor producto del año
2. Subcategoría: Producto más innovador
3. Subcategoría: Producto con Mejor Diseño
4. Subcategoría: Producto más sostenible

Novedades empresariales

Para participar en el Sorteo, los interesados deberán registrarse con su dirección de email tal y como se indica en la Website del Sorteo.

En cada una de las dos rondas de eliminación, los participantes seleccionarán entre los ocho listados de productos y materiales eléctricos, de Fontanería, climatización y calefacción objeto de valoración de las categorías previstas, cuál es

su elección como mejor valorado en cada categoría. Se realizarán dos rondas de eliminación y al final resultará el producto mejor valorado como "Producto del año" y los tres mejor valorados en cada una de las otras tres subcategorías, tanto para la sección de materiales eléctricos, como para la sección de Fontanería, Climatización y Calefacción (FCC).

<https://premios.aunadistribucion.com>

Geberit se alía con la tecnología para hacer realidad el concepto de baño inteligente

Inodoros que se elevan del suelo, bidés que se integran en el inodoro, duchas 'invisibles' o muebles inalterables al paso del tiempo que reinventan el sentido del orden son algunas de las soluciones con las que Geberit, especializada en soluciones integrales para el baño, hace realidad el concepto de baño inteligente con la tecnología como gran aliada.

La firma suiza transforma todos los elementos que conforman el cuarto de baño para hacerlos evolucionar. Como ya ocurre con otras estancias de la casa como el salón o la cocina, donde la tecnología está completamente integrada, Geberit hace posible que el baño se convierta en una experiencia en sí misma.

Entre sus propuestas está cambiar las tradicionales cisternas vistas por silenciosas soluciones empotradas, que activan la descarga con icónicos pulsadores de diseño; inodoros suspendidos que parecen flotar y proporcionan una imagen más despejada de la estancia además de facilitar la limpieza del pavimento y la pared.

De la misma forma que en la cocina existe la campana extractora para eliminar los malos olores, Geberit cuenta con la primera solución para deshacerse de ellos.

En este sentido, Geberit presenta soluciones que marcan la pauta en cuanto a innovación, como el módulo que atrapa los malos olores desde su origen para garantizar un ambiente fresco, evitando el uso de productos nocivos para el entorno como los sprays ambientadores.

Además, en las propuestas de este nuevo concepto de baño, el bidé no sólo no desaparece, sino que se integra con el inodoro



para dar lugar a una solución suspendida '2 en 1', que ocupa menos espacio y permite además personalizar las opciones de higiene íntima a través del smartphone.

La zona de baño integra la ducha en el pavimento y la equipa con sistemas empotrados que permiten eliminar el agua por la pared, o con canales de ducha muy fáciles de limpiar gracias a su pequeño colector que asegura un eficiente drenaje del agua.

El mobiliario también se transforma. Los materiales incorporan la fibra de vidrio y se vuelven muy resistentes al paso del tiempo a pesar de su exposición constante al agua y la humedad.

Este concepto integral de Baño Geberit está pensado para inspirar tanto a profesionales como a público en general. De hecho, se puede vivir la experiencia de este baño smart, con todas las novedades de la firma para 2019, en el showroom que, diseñado por el estudio Global-Projects, tiene la firma suiza en la plaza Europa de L'Hospitalet de Llobregat.

www.geberit.es

GEBERIT

Novedades empresariales



El corte inglés amplía a más de veinte los puntos de contratación de electricidad y gas de REPSOL



El Corte Inglés y Repsol avanzan en su acuerdo y elevan a veintidós los puntos de contratación de electricidad y gas en los centros comerciales del grupo de distribución. Con esta alianza, los clientes de El Corte Inglés pueden contratar la luz y el gas de Repsol, con una tarifa individualizada y descuentos en carburante, hasta 9 céntimos por litro, a lo que se añade además una tarjeta regalo de El Corte Inglés por valor de hasta 100 euros.

Repsol y El Corte Inglés, aliados estratégicos desde hace más de 20 años, firmaron el pasado mes de marzo un acuerdo por el que la compañía energética oferta electricidad y gas a clientes de la cadena de grandes almacenes, referente del comercio en España.

Los centros de Sanchinarro, Castellana y Alcalá de Henares, situados en la Comunidad de Madrid, fueron los primeros que contaron con un espacio donde el usuario puede informarse y contratar la electricidad y el gas de Repsol. Ahora, casi cuatro meses después de este acuerdo, ya son 22 los centros de El Corte Inglés que ofrecen este servicio a sus clientes.

El negocio de electricidad y gas que desarrolla Repsol a través de su filial, Repsol Electricidad y Gas, ofrece en toda España una oferta atractiva, soluciones digitales de vanguardia y ventajas exclusivas para los clientes, como descuentos en la

red de estaciones de servicio de la compañía. Además, la electricidad comercializada por Repsol está certificada como 100% de bajas emisiones.

En sus ocho primeros meses de actividad, Repsol Electricidad y Gas ha incrementado un 19% su cartera de clientes con respecto a la que adquirió cuando compró los activos de bajas emisiones de Viesgo, así como su comercializadora de electricidad y gas. En la actualidad, la compañía multienergética ya cuenta con más de 890.000 clientes electricidad y gas. De esta forma, Repsol sigue con su hoja de ruta para la transición energética, que incluye como objetivo alcanzar en el año 2025 una cuota de mercado minorista de electricidad y gas superior al 5% y 2,5 millones de clientes.

www.repsol.es

Jornada Técnica sobre Eficiencia Energética en Calderas Industriales

VIESSMANN

La Fundación de la Energía de la Comunidad de Madrid (Fenercom) organizó el pasado 19 de junio una interesante jornada dirigida a empresas que utilicen calderas en sus procesos productivos y que deseen informarse de las posibilidades de aumentar su eficiencia energética.

El objetivo de la jornada fue informar a las compañías especializadas en el sector industrial de las diferentes opciones que tienen disponibles para renovar sus calderas y equipos industriales.

En los últimos tiempos se está exigiendo un mayor esfuerzo adaptativo a una legislación que cada vez incluye más cambios normativos. Es crucial conocer los factores que pueden afectar a la eficiencia de los equipos y a su rendimiento para ser capaces de lograr un funcionamiento óptimo.

Por parte de Viessmann, asistió Goiretti Ganzo, Product Manager, que aportó su visión como especialista de la compañía en la gama de equipos industriales tratando el tema de las calderas industriales de alta eficiencia y bajo NOx de Viessmann.

Viessmann ofrece para ello multitud de soluciones que garantizan un abastecimiento económico de vapor hasta 120 toneladas por hora, hasta 120 MW de calor y hasta 50 MW de electricidad. Para ello es posible utilizar cualquier fuente de energía: combustibles fósiles, aerotermia o aerotermida, o calor residual procedente de los procesos industriales.

Viessmann desarrolla y lleva a cabo conceptos energéticos integrales que se basan en una evaluación total de la generación de energía del sistema, la estructura de suministro y el consumo. El análisis de todos estos procesos supone la base para determinar el potencial y la adaptación de todos los componentes del sistema. Viessmann

Jornada técnica sobre Eficiencia Energética en Calderas Industriales

19 de Junio de 2019



incluye en su oferta además los servicios de planificación, puesta en funcionamiento y mantenimiento.

www.viessmann.es

JUNKERS

BOSCH



Junkers plus crece contigo

Juntos somos más grandes

Club Junkers plus

Eres parte indispensable de esta gran familia Junkers-Bosch. Por eso, el club para profesionales Junkers plus tiene beneficios para hacer tu día a día más fácil. Hazte socio en junkersplus.es, llamando al 902 747 032 o en la App de Junkers plus.



www.junkers.es



Junkers plus crece contigo

Juntos somos más grandes

Club Junkers plus

Eres parte indispensable de esta gran familia Junkers-Bosch. Por eso, el club para profesionales Junkers plus tiene beneficios para hacer tu día a día más fácil. Hazte socio en junkersplus.es, llamando al 902 747 032 o en la App de Junkers plus.

